MAIO 2023

O Presente Especiais

DISTRIBUIÇÃO GRATUITA

INDÚSTRIA RONDONENSE 2023

SUA INDÚSTRIA ESTÁ PRONTA PARA CRESCER?

FSC
www.fsc.org
MISTO
Papel | Apoiando o manejo florestal responsável
FSC® C111258

ACESSE A EDIÇÃO PELA CÂMERA DO SEU CELULAR OU APP LEITOR DE QR CODE.

Poupe sem parar pra viajar e ganhar.

Traga a sua poupança para o Sicredi e concorra.

Mais de **200** chances de ganhar

R$ **2,5** milhões em prêmios*

Cada R$ 100,00 = 1 número da sorte

Poupança programada = números da sorte em dobro

Sorteios toda semana

Promoção **Poupança Premiada** Sicredi

Números da sorte e regulamento em **poupancapremiadasicredi.com.br**

Sicredi

Período de participação de 06/03/2023 a 10/12/2023. Título de Capitalização de Pagamento Único, Modalidade Incentivo, emitido pela MAPFRE CAPITALIZAÇÃO S/A., CNPJ 09.382.998/0001-00, Processo SUSEP nº15414.602023/2022-82. Cessão de participação nos sorteios. Quantidade de sorteios previstos: 40. Quantidade de prêmios previstos: 202. *Valor da premiação líquida de Imposto de Renda. Consulte regulamento completo no site www.poupancapremiadasicredi.com.br. Canal de Ouvidoria: 0800 646 2519. **SAC** - 0800 724 7220 / **Deficientes Auditivos ou de Fala** - 0800 724 0525. **Ouvidoria** - 0800 646 2519.

Expandindo fronteiras, fortalecendo indústrias!

Somos líderes em crescimento e inovação, impulsionando a economia regional.

Na **Copagril**, acreditamos no poder transformador da indústria!

Somos uma referência no setor, impulsionando o desenvolvimento regional e **fortalecendo as economias locais e o crescimento contínuo** de nossas indústrias.

Com **novas indústrias e expansões**, estamos prontos para atender às demandas do mercado, **ampliando nossa capacidade** produtiva e levando o **selo de qualidade Copagril** a um novo patamar.

Fone: (45) 3284-7500
copagril@copagril.com.br

Sede Administrativa
Rua Nove de Agosto, 700
Marechal Cândido Rondon - PR
CEP: 85960-000

Copagril

Cooperativismo que transforma.

EXPEDIENTE

DIRETORES
Arno Kunzler
Jornalista
Reg. Prof. nº 274/02/38
arno@opresente.com.br

João Livi
livi@opresente.com.br
(45) 99972-7865

Editora O Presente Especiais Ltda.
Rua Minas Gerais, 633 - Centro - Sala 3
CEP: 85960-000
Marechal Cândido Rondon - PR
Fone: (45) 3254-1842

CNPJ: 37.436.647/0001-70

ENCARREGADO DE DADOS - DPO
Flavio Ervino Schmidt
dpo@opresente.com.br
OAB/PR 27.959

Produzido, diagramado e distribuído
em parceria com o Jornal O Presente

Reportagens:
João Livi

Fale Conosco:
E-mail: livi@opresente.com.br

Publicidades:
(45) 9 9972-7865

Foto capa:
Shutterstock

SUA EMPRESA ESTÁ PRONTA PARA CRESCER?

O empreendedor tem no sangue a característica do crescimento. O momento em que esteja vivendo é importante, mas ele sempre precisa estar antenado no mercado, buscando alternativas que venham a ampliar a capacidade dos seus negócios.

Alguns empresários, entretanto, quando a economia do país passa por momentos de crise, pensam que não devem arriscar. Isso acontece por terem medo de sofrer perdas nos seus negócios.

Já outros aproveitam o momento para pensar no que vão investir em tempos de crise e vão para o mercado buscar alternativas, investir na crise, para que, quando ela passar, estejam à frente dos seus concorrentes.

É certo que os empresários devem estar atentos à situação econômica. Mas, acima de tudo, devem encarar a economia como um desafio e saber encontrar e aproveitar as oportunidades que os negócios oportunizam.

Apesar de dependentes dos sistemas econômicos dos países, os investimentos não estão integralmente ligados à economia da nação. E uma coisa é certa: dia menos dia a crise vai passar.

O EMPRESÁRIO DE SUCESSO É AQUELE QUE CONSEGUE ENTENDER O MERCADO EM TODOS OS MOMENTOS

Enfim, o empresário de sucesso é aquele que consegue entender o mercado em todos os momentos. E vai se sobressair aquele que consegue entender adequadamente a relação entre crise e oportunidades para investir.

Nesta edição apresentamos histórias de empresas empreendedoras, de indústrias que estão prontas para crescer. E cujos proprietários não estão se agarrando ao medo, mas, sim, se preparando para o amanhã.

Boa leitura.

Shutterstock

CONTEÚDO

06 Setor industrial é importante para o desenvolvimento do município

08 42,3% dos empregos em Marechal Rondon são em indústrias

10 Startup de investimento imobiliário: novo prédio a ser erguido será em formato de clube de investidores

12 O que você compra pela internet pode ser por uma plataforma feita em Marechal Rondon

14 Investir na hora certa é estar preparado para o momento em que o mercado tiver demanda

16 Empresa se destaca pela característica de inovação em alimentos

18 Construtora Plena de Bona & Wild preza por obras de qualidade e durabilidade

22 Pré-moldados fabricados em Marechal Rondon são instalados em vários Estados do país

24 Copagril projeta ampliar capacidade de processamento de soja

26 Uma gigante que nasceu pela ousadia do cooperativismo

28 Novos produtos são lançados pela Coresul Tintas

30 Solução para ambiência de granjas é produzida em Marechal Rondon

32 Marechal Rondon terá um shopping da segurança

34 Nova Estação de Tratamento de Água pode duplicar capacidade de água tratada em Marechal Rondon

36 Conforto, saúde e diversão: características de itens industrializados localmente

38 e 39 Soluções para indústrias, varejistas e instituições financeiras

INDÚSTRIA RONDONENSE

SETOR INDUSTRIAL

é importante para o desenvolvimento do município

Ainda que a quantidade de indústrias instaladas em Marechal Rondon seja relativamente pequena, em torno de 200, este é o setor que mais oferta empregos no município

João Livi/OPE

Presidente da Acimacar, Paulo Adriano Grenzel, e o vice-presidente da Indústriada Acimacar, Everton Augusto Kaufmann: "Indústrias têm papel fundamental no fomento à economia"

A história da Associação Comercial e Empresarial de Marechal Cândido Rondon (Acimacar) sempre foi marcada por lutas em prol da defesa de seus associados. Se considerarmos que a grande maioria dos mais de 2,5 mil associados são empresas comerciais ou prestadoras de serviço, é notório que a identificação da entidade é mais voltada para este público.

Entretanto, este ano, a diretoria da Acimacar colocou também o setor industrial como uma de suas prioridades. "Conforme registro na Prefeitura de Marechal Cândido Rondon, há, atualmente, 205 indústrias cadastradas no município. E destas, 96 são associadas à Acimacar", informa o presidente da entidade, o contador Paulo Adriano Grenzel.

Apesar da quantidade de indústrias ser relativamente pequena, elas têm grande importância no município. "De toda mão de obra empregada no município, 42% estão contratados pelas indústrias instaladas, conforme dados do Cadastro Geral de Empregados e Desempregados (Caged), órgão do governo federal", destaca o presidente da Acimacar.

Importância do setor

A importância a ser dada ao setor começa pela escolha do novo vice-presidente da Indústria, Everton Augusto Kaufmann. "Ao selecionar nossos diretores, tivemos o cuidado em convidar profissionais com experiência no setor, e com esse critério se deu a escolha do novo vice-presidente da Indústria, Everton Augusto Kaufmann. Ele já atua no setor industrial há 22 anos, com trabalhos realizados na Frimesa e agora na Alibra. É técnico em Eletromecânica, tecnólogo em Eletromecânica, administrador, especialista em Mecatrônica e MBA Executivo em Gestão Industrial; atualmente ocupa o cargo de diretor de operações da Alibra. Everton foi escolhido porque queríamos alguém atuante no meio industrial e que pudesse trazer para dentro da Acimacar o conhecimento, os anseios e as necessidades do segmento", pontua Grenzel.

Diversas ações estão sendo desenvolvidas para enaltecer a importância do setor industrial dentro da Acimacar. "Há poucos dias apoiamos a ida de uma comitiva de empresários para participar da Feira Internacional de Máquinas-Ferramenta e Automação Industrial, em São Paulo. Durante esta gestão, novos projetos serão desenvolvidos, focados a mostrar a importância do setor industrial para a região", menciona o vice-presidente da Indústria.

Grenzel destaca a importância do setor industrial no município. "Nosso município e a nossa região sempre foram destaque no cenário agrícola, mas é evidente que nossas indústrias têm forte participação na economia, e considerando o número de empregos que o setor proporciona, temos a preocupação em manter e ampliar nossas ações que prestigiem nosso setor industrial. Vejo com convicção o papel fundamental que as indústrias possuem, seja no fomento de nossa economia, seja na geração de empregos", cita.

Kaufmann evidencia algumas empresas locais, que estão apresentando movimentações de grande vulto. "Temos indústrias como a Copagril, Lar, Frimesa, Agrícola Horizonte, Sooro e Alibra, entre tantas outras de grande porte, que ofertam grande quantidade de empregos. E vemos que o grande desafio de todas elas é encontrar mão de obra qualificada para os postos de trabalho existentes", relata.

Vagas de trabalho

A Acimacar tem conhecimento de que o preenchimento das vagas de trabalho no município têm se mostrado insuficiente. "Existem vagas disponíveis em quase todos os setores. Tentamos amenizar essa carência ofertando cursos, treinamentos, capacitações, em sua grande maioria sem custo para os nossos associados. Entendemos que essa medida ainda não é suficiente, e por esta razão, uma de nossas lutas é pela instalação de mais uma universidade no município, de âmbito federal, visando ofertar localmente cursos superiores e direcionados a formar mão de obra também para as nossas indústrias", ressalta Grenzel.

Também para favorecer o setor industrial, a Acimacar tem levantado a bandeira da mobilidade da região. "Defendemos que as rodovias sejam de fácil utilização, inclusive com a duplicação dos trechos entre Marechal Cândido Rondon e São Miguel do Iguaçu e de Marechal Cândido Rondon a Guaíra. Precisamos, ainda, de melhorias na rodovia Marechal Cândido Rondon a Maripá. Outra luta é para que o aeroporto de Cascavel seja mais efetivo, pois, hoje, ele se tornou uma rota importante para os nossos empresários", enfatiza o presidente da Acimacar.

Kaufmann salienta a importância das indústrias agregarem valor aos produtos primários produzidos em Marechal Rondon. "Quanto mais agregarmos valor aos produtos in-natura, mais receita estará correndo no município", observa.

E para que isso aconteça, a Acimacar sempre vai apoiar a vinda de novas empresas, seja de característica varejista ou industrial. "Vemos com bons olhos empresas de qualquer segmento que queiram se instalar no município. A Acimacar sempre vai apoiar o crescimento", enaltece.

Característica

Segundo Grenzel, a característica industrial de Marechal Rondon está na agroindustrialização. "Processamos no município grandes quantidades de carnes, laticínios, rações e farinha, muitos advindos de matéria-prima produzida no município e na região. Isto é muito bom, pois agrega valor ao que os agricultores estão produzindo. Mas também temos destaque no setor eletromecânico, com indústrias qualificadas e que produzem peças e equipamentos utilizados em várias partes do Brasil e do mundo, e no moveleiro. Ainda que agregamos bastante, tem muito a se aproveitar", ressaltou.

E o que a Acimacar mais pode contribuir para com os seus associados, aponta o vice-presidente da Indústria, é através de cursos. "Nosso propósito na área de treinamentos é que sejam realizados cursos para o setor industrial também. Sabemos que as grandes empresas promovem cursos próprios, mas queremos que elas tornem a Acimacar como parceiras e que os cursos possam ser expandidos para as demais indústrias", finaliza Kaufmann.

INDEPENDÊNCIA®

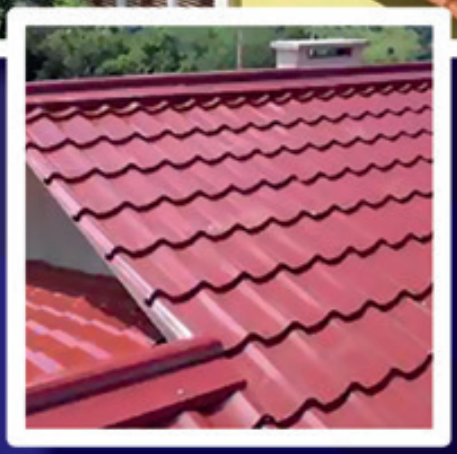
FERRO E AÇO

NOVIDADE NOVIDADE NOVIDADE

EM BREVE

TELHAS ALUZINCO ESTILO COLONIAL

- Menor peso da estrutura
- Acabamento
- Instalação em menor tempo
- Menor manutenção



QUER SABER MAIS? ACESSE NOSSO SITE OU REDES SOCIAIS
E FIQUE POR DENTRO DAS NOSSAS NOVIDADES!

independenciaferroeaco
independencia@independencia.ind.br
(45) 3284-0300 / (45) 3284-0302
Rua Eloi Lohmann, 333 - Parque Industrial II
Marechal Cândido Rondon - PR

Acesse nosso site

42,3% dos empregos em Marechal Rondon são em indústrias

Município tem 207 indústrias. Em 2023, 7.457 empresas solicitaram alvará de funcionamento, considerando microempreendedor individual e empreendimentos de pequeno, médio ou grande porte

Marechal Cândido Rondon é um município em constante desenvolvimento. Prova disso é o crescimento do número de empresas ativas. De acordo com informações da Secretaria de Fazenda, até o presente momento de 2023, 7.457 empresas solicitaram o alvará de funcionamento, considerando Microempreendedor Individual (MEI), empresas de pequeno, médio ou grande porte.

Por setores, as empresas estão assim constituídas:

Prestadores de serviços:	**4.772 empresas**
Comércio:	**1.913 empresas**
Outros:	**565**
Indústrias:	**207**

Se consideradas apenas as empresas cadastradas como de pequeno a grande porte, os números da prefeitura são os seguintes:

Prestadores de serviços:	**3.058**
Comércio:	**990**
Outros:	**456**
Indústrias:	**134**

Diante destes números, é certo que em Marechal Rondon existem **2.819** empresas de microempreendedores individuais e **4.638** empresas de pequeno, médio ou grande porte.

Assessoria

Empregos

Ainda que em relação a todas as empresas instaladas no município apenas 2,78% delas sejam de característica industrial, ou seja, é o menor de todos os índices, se considerado o quesito geração de empregos e renda, o resultado é bem diferente: 42,3% dos empregos locais são gerados em algumas das 207 indústrias instaladas no município.

Conforme dados oficiais, o número de empregos gerados atualmente em Marechal Rondon é de 17.116 empregos formais (com remuneração média de R$ 2,8 mil), dos quais 7.237 são postos em indústrias locais, ou seja, 42,3% de todas as vagas ocupadas (dados do Caged). Parte destas vagas são ocupadas por pessoas residentes no município e um considerável número dos empregados vem de vários municípios da região, devido à carência de mão de obra local.

Considerando o Censo Demográfico de 2023, do IBGE, Marechal Cândido Rondon conta com uma população de 56.530 pessoas.

E segundo a Receita Estadual do Paraná, o Valor Adicionado Fiscal (VAF) com data-base de 2021 para Marechal Rondon foi de R$ 3.245.554.073,00 (R$ 3,2 bilhões). Deste valor, a indústria de transformação corresponde a 24,24% do VAF, subdividido nos grupos: fabricação de produtos alimentícios, fabricação de produtos químicos, fabricação de veículos automotores, reboques e carrocerias, fabricação de máquinas e equipamentos, entre outros.

Com um PIB de R$ 3,2 bilhões e uma população de 56 mil habitantes, a renda per capita anual de cada morador de Marechal Cândido Rondon é de aproximadamente R$ 57 mil por ano.

A concentração de renda entre as classes econômicas em Marechal Rondon pode ser considerada alta e é relativamente superior à média estadual. As faixas de menor poder aquisitivo (E e D) participam com 58,7% do total de remunerações da cidade, enquanto que as classes mais altas representam 11,2%.

O maior número de empregos ofertados individualmente por uma empresa está no abate de aves, no caso, a Lar Cooperativa Agroindustrial, com aproximadamente 2,5 mil postos de trabalho. Mas, também, há destaque para o setor de preparação de leite, com cerca de 900 vagas.

Em termos gerais, envolvendo todos os setores da economia rondonense, até abril de 2023 houve registro de 76 novas empresas em Marechal Rondon, sendo que oito atuam pela internet. No ano de 2022, foram registradas 225 novas empresas em Marechal Rondon..

> **O maior número de empregos ofertados individualmente por uma empresa está no abate de aves**

CONSTRUÇÃO E DESENVOLVIMENTO: IMPULSIONANDO EMPRESAS E INDÚSTRIAS.

COMPLEXO FABRIL SOORO RENNER
UNIDADE MARECHAL CÂNDIDO RONDON

SUPERMERCADO ALLMAYER
TOLEDO

COMPLEXO FABRIL
AGROCERES MULTIMIX
QUATRO PONTES

SICREDI SUREG
MARECHAL CÂNDIDO RONDON

SUPERMERCADO CERCAR
MARECHAL CÂNDIDO RONDON

CARPENEDO_RHEINHEIMER
CARPENEDOERHEINHEIMER

(45) 3254-4401
CARPENEDO@OUTLOOK.COM.BR

RUA SERGIPE, 573, CENTRO
MARECHAL CÂNDIDO RONDON - PR

Carpenedo Rheinheimer

ARQUITETURA E ENGENHARIA

STARTUP DE INVESTIMENTO IMOBILIÁRIO:

novo prédio a ser erguido será em formato de clube de investidores

Startup rondonense inova forma de investimento para a construção de um prédio residencial

Arquivo pessoal

Pedro Haag, da 10K Invest e incorporadora Haag & Schug: "O conceito que escolhemos é muito semelhante aos fundos imobiliários"

Alternativa para quem quer juntar capital em união com outros investidores, os clubes de investimentos são uma boa opção, indicadas principalmente para se ter acesso aos tipos de ativos que não conseguiria investir por conta própria. Um clube de investidores junta capital dos seus sócios para adquirir negócios de forma coletiva, com o suporte de outros investidores e profissionais do mercado.

Neste propósito surgiu a startup rondonense 10K Invest, focada em investimentos imobiliários. E foi criada em parceria com a incorporadora Haag & Schug, tendo o empresário Pedro Haag como mentor e inovador deste projeto para a região.

"O modelo de negócio escolhido para fomentar o empreendimento chama-se SCP (Sociedade em Conta de Participação), que é uma forma específica de sociedade empresarial temporária em que duas ou mais pessoas se unem para realizar uma atividade econômica, na qual os sócios investidores (sócios participantes) contribuem com o capital necessário para viabilizar o negócio. Integram igualmente a sociedade os sócios idealizadores (sócios ostensivos), que são os responsáveis para realizar os registros contábeis, fazer a gestão e prestação de contas, e somente eles é que respondem por questões fiscais, trabalhistas e tributárias do negócio", explica Haag.

No projeto específico capitaneado pela 10K em Marechal Cândido Rondon foram disponibilizadas 80 cotas de um empreendimento, que é um edifício de oito pavimentos com 28 apartamentos e uma sala comercial. "Para este lançamento escolhemos um terreno com localização privilegiada e com demanda favorável. Já fizemos os estudos necessários, inclusive a viabilidade financeira do negócio", informa o investidor.

O modelo de negócio escolhido para fomentar o empreendimento chama-se SCP (Sociedade em Conta de Participação), que é uma forma específica de sociedade empresarial temporária

Administração

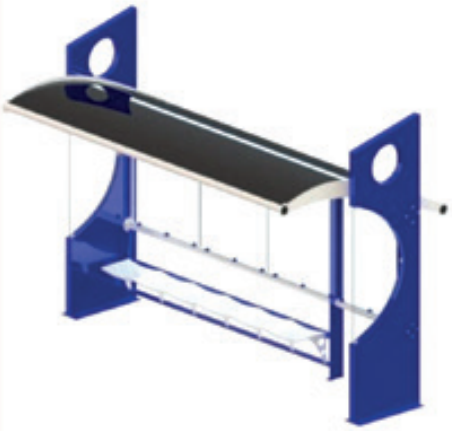
Toda a administração, do clube e da obra, será feita pela empresa 10K e pela Incorporadora Haag & Schug. "Porém, os sócios investidores deverão participar das tomadas de decisões, principalmente em relação à gestão de compras e pagamentos, e os administradores promoverão assembleias periódicas para explanar sobre a evolução das obras, cronograma das vendas das unidades e prestação de contas, gerando com isso uma total transparência e segurança", destaca Haag.

Também é propósito da 10K, após concluir as vendas das unidades e o final do empreendimento, fazer a devolução financeira proporcional para cada sócio, do valor investido acrescido do lucro do empreendimento e o lucro do rendimento gerado por aplicações financeiras dos valores do montante das vendas e das cotas aportadas. "Já acertamos com uma instituição financeira a aplicação dos recursos captados dos investidores e das vendas dos apartamentos, que serão utilizados ao longo da obra e as sobras serão retornadas, com juros, aos investidores", expõe o rondonense.

CONCEITO

"O conceito que escolhemos é muito semelhante aos fundos imobiliários. O investidor, contudo, não receberá um valor mensalmente e sim uma 'bolada' na finalização do empreendimento obtido pela venda dos imóveis e das aplicações financeiras", menciona o investidor, ampliando: "Desenvolvemos o projeto num sistema parecido com uma cooperativa regional, em que a ideia também é fomentar o networking entre os sócios investidores e trazê-los mais para dentro do negócio", finaliza Haag.

Playgrounds



Mobiliários

Academias

MISSÃO

Alegrar as crianças, proporcionar mais saúde aos idosos e criar espaços públicos mais agradáveis para as pessoas. Isso tudo, com responsabilidade social e ambiental, através do desenvolvimento, fabricação e comercialização de produtos e serviços de alta qualidade.

academiaKIDS

VISÃO

Fabricar parquinhos onde as crianças possam brincar e se divertir. Academias para que idosos possam melhorar a saúde e bem-estar. E mobiliário para espaços públicos mais agradáveis e bonitos. Além de estar entre as principais empresas nas linhas produzidas e ser referência em produtos e serviços de parques infantis, academias ao ar livre e mobiliário urbano.

LambUrb

VALORES

1. Satisfação do cliente, que é a razão da existência de qualquer negócio;
2. Qualidade superior, através da atenção fantástica aos detalhes;
3. Valorização e respeito às pessoas, que tornam tudo possível;
4. Criatividade, sonhos e imaginação para tornar ideias em realidade;
5. Comprometimento e foco para que os objetivos sejam alcançados;
6. Responsabilidade social e ambiental para uma sociedade mais justa e um amanhã melhor.

academialivre

LAMB AcademiaLivre LambUrb AcademiaKids Global
45 3254-7056 45 98807-6811
www.lamb.global

O que você compra pela internet pode ser por uma plataforma FEITA EM MARECHAL RONDON

O que era hobby de alguns jovens se tornou um negócio altamente interessante e hoje facilita a vida de muitas empresas, especialmente as voltadas ao mercado virtual

Uma cidade localizada numa região distante da Capital do Estado, na fronteira com outros países, teoricamente mais inacessível para quem quer trabalhar com tecnologia, oferecer seus serviços para empresas que estão localizadas nos mais diferentes municípios do país. Afinal, estar o mais próximo possível do cliente é uma característica que facilita muito o desenvolvimento de qualquer empresa.

Mas este estar localizado longe da Capital não impede o crescimento e o desenvolvimento da tryideas. "Atuamos no mercado de tecnologia para negócios, oferecemos solução de gestão ERP, plataforma para lojas virtuais e datacenter com serviços de tecnologia de informação (TI) de maior complexidade para servidores, firewall e rede. Nossos clientes estão espalhados por muitos municípios brasileiros, alguns dos quais ainda não conhecemos pessoalmente", destaca o sócio da empresa, Sidenei Steinbach.

A tryideas está presente hoje em todo o território nacional, com maior ênfase nas regiões Sul e Sudeste do país. Suas soluções acabam chegando a países da América Latina e Europa por conta da atuação de alguns dos seus clientes.

Estar preparado para crescer, segundo Steinbach, é uma característica especial da empresa. "Com o tempo, nossos produtos conquistaram bom market share (grau de participação de uma empresa no mercado em termos das vendas) e estamos felizes com a aceitação dos mesmos. Trabalhamos identificando nossos propósitos de parceria e oferecemos aos clientes a dedicação técnica. Com a expertise que conquistamos, temos certeza de que a tryideas está sempre pronta para crescer", enfatiza.

Estar no mercado de TI, ainda que seja um dos segmentos que mais cresce no mundo, não dá a certeza de que os resultados vão aparecer imediatamente. "Estamos focados nos objetivos da empresa, analisamos os mercados que atuamos constantemente e procuramos dar atenção especial aos nossos clientes, especialmente para suprir suas necessidades de TI e no que nós podemos oferecer. Somos uma empresa formada por pessoas conscientes e comprometidas em trabalhar para facilitar a vida das empresas, seus investidores e seus funcionários", pontua o empresário.

Nesta linha de raciocínio, a tryideas vive um momento de pleno crescimento, relata o sócio. "Estamos em pleno crescimento, especialmente devido à maior adoção de tecnologia nas empresas para ganho de competitividade e melhoria da relação de custo-benefício, mas valorizamos a empresa com uma equipe técnica qualificada, que proporciona maior segurança aos nossos clientes e seus grupos de trabalho", salienta.

João Lim/OPE

Sidenei Steinbach, da tryideas: "Estamos prontos para crescer ainda mais, ampliar o leque de produtos e serviços oferecidos"

Não se subestime um propósito de pessoas. "A tryideas nasceu de um hobby. Éramos um grupo de amigos que nas horas vagas se reuniam para falar de tecnologia. Em nossos encontros vimos que havia oportunidade de mercado e que nossas ideias tinham sentido. Foi ali que iniciamos a jornada da empresa. O início não foi fácil, mas fomos à luta, buscamos os primeiros clientes e hoje podemos dizer, com convicção, que nossos propósitos geraram valor para as empresas e os clientes. Estamos prontos para crescer ainda mais, ampliar o leque de produtos e serviços oferecidos pela tryideas", enaltece Steinbach.

"Estamos focados nos objetivos da empresa, analisamos os mercados que atuamos constantemente e procuramos dar atenção especial aos nossos clientes, especialmente para suprir suas necessidades de TI

CARACTERÍSTICA

A característica da tryideas é de manter investimentos contínuos em produtos cada vez mais estáveis e com mais recursos, permitindo sua utilização por empresas de pequenas a grandes organizações, inclusive com atuação internacional. "Investimos constantemente em equipamentos de hardware e infraestrutura de datacenter para permitir a virtualização de operações das empresas em nossa nuvem, os quais estão distribuídos em Marechal Cândido Rondon, Cascavel e São Paulo. Nossa equipe de vendas é capacitada constantemente para atender as demandas do mercado e atingir mais clientes, buscando melhorar cada vez mais os procedimentos para prospecção de novos clientes e a fidelização dos que já estão conosco", conclui.

Segurança, bem-estar animal, economia e qualidade de vida. Tudo o que o produtor rural necessita, somado a um atendimento personalizado que você merece!

Venha conhecer o que há de mais eficiente em manejo de cortinas!

Automação no manejo de cortinas com resultados comprovados em:

O ATOM3 é um **controlador de ambiência** que controla as:

- Cortinas de modo independente
- 2 grupos para ventilação
- 1 grupo para aquecimento
- 1 grupo para nebulização

Baseado nas leituras de:

- Sonda de temperatura
- Sonda de umidade
- Sonda de vento
- Sonda de CO2

+ Ganho de conversão alimentar
+ Redução de doenças e diminuição no uso de medicamentos
+ Melhora a qualidade da carne

Investimento que proporciona economia

Também oferecemos serviços de:

- Manutenção preventiva
- Assistência
- Instalações
- Painéis e projetos elétricos em geral

A qualidade de prestação de serviço que o produtor já conhece, com equipe especializada e preço justo!

Greenfeel®
BEM ESTAR ANIMAL

+55 (45) 99843-2165
+55 (45) 99837-7004
(45) 2031-3242

adm@greenfeel.com.br
adirlei@greenfeel.com.br

www.greenfeel.com.br

INVESTIR NA HORA CERTA

é estar preparado para o momento em que o mercado tiver demanda

É característica dos empresários Eliseu e Rudinei Rheinheimer investir em máquinas e estoque exatamente nos momentos em que o mercado passa por retrações

Rudinei (Chico) e Eliseu Rheinheimer, da Independência Ferro e Aço: "Temos em nossas instalações o tráfego de cerca de 1.500.000 quilos por mês de produtos"

"Está pronto para crescer"? Esta é uma pergunta que o empresário Eliseu Rheinheimer sempre vai responder com firmeza: "sim". E esta convicção não é algo repentino, mas fruto de decisões tomadas há muitos anos, desde quando decidiu deixar a condição de funcionário de uma vidraçaria para se tornar empresário e sócio do seu irmão Rudinei Rheinheimer.

A visão empreendedora dos irmãos Rheinheimer vem sendo solidificada a cada ano que passa. "Nossa primeira experiência como empresários aconteceu quando compramos uma metalúrgica. Sentimos na pele as dificuldades que o mercado tinha, especialmente de fornecimento de matéria-prima para a nossa empresa e até para os nossos concorrentes. E foi ali, investindo em estoque, que vimos a oportunidade de investir em uma nova empresa, de fornecimento de ferro para as metalúrgicas. Assim surgiu a Independência Ferro e Aço", relata Rudinei.

De acordo com Eliseu, os maiores investimentos da Independência sempre aconteceram em momentos de crises. "Quando assinamos o pedido de compra das primeiras máquinas de corte e dobra, lembro, era um momento muito difícil para a nossa economia. Estávamos, eu e o Chico (Rudinei), em São Paulo, encontramos as máquinas ideais para aquele momento da nossa empresa e assinamos o contrato. Lembro que na viagem de volta de São Paulo (estávamos no ônibus da Transgiro), meu irmão não dormiu de preocupação com o futuro, afinal, era momento de crise econômica e não sabíamos como iríamos pagar a conta. Entretanto, tudo deu muito certo, nunca deixamos de honrar nossos compromissos, a máquina se pagou e está até hoje conosco", conta.

Para comprar as primeiras máquinas, os irmãos não foram aleatoriamente ao mercado. "Essa escolha foi baseada na necessidade dos clientes da época. Tínhamos o objetivo de ampliar as atividades, oferecendo a prestação de serviços com a melhor qualidade possível", expõe Eliseu.

Segundo ele, a Independência Ferro e Aço sabe conviver com os mais diferentes momentos da economia. "Nossos investimentos acontecem em todos os momentos, principalmente em épocas de crises. Aliás, sempre que investimos em fases críticas, ao sair das dificuldades, nossa empresa estava pronta para atender o mercado e buscar os resultados", enfatiza.

E ele cita como exemplos: "em 2008 fomos para a China pesquisar equipamentos para comprar. Não compramos o que queríamos, mas a viagem foi importante porque voltamos com a certeza de que deveríamos ampliar a empresa. E ao voltar compramos duas máquinas importadas da Turquia, cujo fornecedor nos deu a segurança que precisávamos com relação à assistência técnica necessária. Levamos dois anos para pagar, todavia, digo que estas compras foram a decisão mais acertada que tivemos. E olha que as dificuldades eram muitas, até mesmo o gerente de nossa conta bancária, na época, tentou nos desestimular da compra pelo crise do momento", recorda.

Depois das primeiras máquinas vieram outras para ampliar o leque de serviços oferecidos pela Independência Ferro e Aço: corte e dobra em aço plano, corte com laser, telhas aluzinco, telhas com EPS, telhas forro e tudo customizado de acordo com a necessidade do cliente, respeitando o limite das máquinas. E mais recentemente o grupo promoveu a instalação de mais uma máquina de grande porte, uma laser 6.000. "Esta é a segunda máquina a laser que a Independência adquire. E vai ampliar o nicho de serviços prestados, pois cortará aço plano de até 25 milímetros de espessura, com acabamento em 100%. Em breve também teremos em funcionamento a nossa mais recente aquisição: uma máquina automatizada que produz telhas aluzinco estilo colonial", comemora Rudinei.

CRESCIMENTO

Falar em crescimento da Independência é destacar no estoque disponível de ferro e nas prestações de serviços realizados. A empresa possui diversas máquinas instaladas, como a máquina de produção de telhas galvalume, em cinco modelos diferentes: colonial, trapezio 25 e 40 ondulado e forro. E entrega aos seus clientes telhas galvalume na extensão que o cliente precisa, com aplicação de EPS e o forro de acabamento na própria telha, tudo industrializado em Marechal Cândido Rondon.

"Não adianta apenas investir em equipamentos de ponta. Nossa empresa se destaca, também, pela logística de entrega existente. Vendemos hoje cerca de 700 toneladas/mês de aço, o que significa que temos em nossas instalações o tráfego de aproximadamente 1.500.000 quilos por mês de produtos. Nossos caminhões são vistos na região Oeste e Noroeste do Paraná fazendo entregas e atendendo os clientes. Nossa equipe de funcionários é composta por mais de 60 pessoas. Promovemos uma cultura de respeito e valorização dos funcionários, procurando ofertar um ambiente alegre e positivo de trabalho. Motivamos o foco de todos no trabalho e a dedicação necessária e acreditamos que isto faz com que os resultados aconteçam", finaliza Eliseu.

PROTEÇÃO

e beleza

QUE SUA

obra

precisa

coresultintas

#VAIDECORESUL

Empresa se destaca pela característica de INOVAÇÃO EM ALIMENTOS

Com parque fabril instalado em Marechal Rondon, Alibra é a maior fabricante de queijos análogos na América Latina

Constituir uma empresa em nosso país é um desafio que vem perseguindo os empresários há anos e os momentos iniciais são fundamentais para a consolidação do negócio. O sucesso passa por uma série de fatores, como planejamento, produtos, trabalho, conhecimento de mercado, dedicação e consistência.

Duas décadas de uma empresa representam um bom caminho andado. "Com mais de 20 anos de história, a Alibra continuamente cresce em um mercado altamente competitivo. Porém, isto não ocorre ao acaso. É fruto de uma visão de futuro, sustentada por um sólido planejamento estratégico. Assim, todos os esforços das diferentes áreas alinham-se e o crescimento torna-se uma consequência", relata o diretor técnico da Alibra, Osmar Almeida.

A Alibra é uma empresa que trabalha com diferentes tecnologias, como a mistura de pós, a mistura de líquidos, a secagem por spray, a aglomeração (produtos tipo solúveis) e o cozimento controlado. "Assim, ao invés de produtos, criamos soluções para os mais diversos segmentos da indústria, do food service e de produtos de consumo para muitos mercados e aplicações. Hoje, tem Alibra em trufas de chocolate, bolos, pães de queijo, lasanhas, pizzas, salgados, chantillys, sorvetes, picolés, suplementos infantis, bebidas em pó em cápsulas, máquinas de bebidas em pó (vending machines), alimentação enteral, cremes de leite, cremes culinários, bebidas lácteas, sobremesas, achocolatados e por aí vai", apresenta o profissional.

No portfólio de produtos, destaque para a linha de queijos análogos, já amplamente utilizada na Europa e nos Estados Unidos. "Somos o maior fabricante desta linha de produtos na América Latina, com alta tecnologia e performance, disponibilizando aos clientes a padronização da qualidade e a competitividade em custos de seus produtos. Fabricantes de pizzas, pães de queijo, pães de alho, salgados entre outros beneficiam-se ao longo do ano dessa constância em termos sensoriais, de textura e de desempenho", enfatiza.

No portfólio de produtos, destaque para a linha de queijos análogos, já amplamente utilizada na Europa e nos Estados Unidos

Arquivo

Diretor técnico da Alibra, Osmar Almeida: "Trabalhamos com afinco para que todas as nossas linhas produtivas sejam certificadas em segurança de alimentos baseada na norma FSSC 2200"

A empresa está constantemente buscando alternativas para o mercado em que atua. "Posso citar a linha de óleos e gorduras em pó, OILA, que resulta da visão de inovação da Alibra, aliada ao profundo conhecimento da tecnologia de secagem por spray. Trabalhamos com três grupos de produtos: o OILAFats® (óleos e gorduras em pó, incluindo o óleo de coco em pó); o OILACream® (gorduras lácteas em pó, incluindo o creme de leite em pó); e o OILANutra® (óleos e gorduras para nutrição especializada)", cita.

É objetivo constante das equipes da Alibra criar inovações que alimentam. "Pensamos e trabalhamos pelo nosso futuro. Além de investir no bem-estar dos nossos colaboradores, hoje estamos trabalhando com afinco para que todas as nossas linhas produtivas sejam certificadas em segurança de alimentos baseada na norma FSSC 22000. Esta certificação do nosso Sistema de Segurança de Alimentos, que inclusive já possuímos em nossa linha de queijos análogos, é reconhecida internacionalmente e trará ainda mais competitividade para a Alibra. Queremos cumprir com as nossas necessidades do presente, sem comprometer as gerações futuras. Por isso, a sustentabilidade é um dos nossos pilares. Buscamos refinar as nossas tecnologias, como, por exemplo, a Plant-Based, e aumentar a nossa capacidade produtiva, pois à medida que o país cresce, precisamos estar preparados para atendê-lo. Acreditamos no Brasil", pontua.

Hoje a Alibra é uma empresa com a capacidade de atender aos seus clientes nos mais diferentes locais do globo. Assim, além de cobrir todo o território nacional, a empresa atende a diferentes mercados nas Américas, no Caribe e na África, sendo ainda capaz de expandir para outros continentes, se necessário.

Tecnologia

Pelas características de seus produtos, a Alibra é uma empresa de inovação, tecnologia e conveniência. "Por exemplo, uma fábrica de suplementos em pó não deseja trabalhar com óleo ou com gordura. Aqui os óleos em pó simplificam a vida não só de manipulação, mas também na mistura do suplemento em pó. A produção de achocolatado de caixinha requer além de uma boa mistura, que o cacau não vá todo para o fundo da caixinha. Neste caso, a Alibra ajuda a manter o cacau em suspensão, deixando o achocolatado mais encorpado. Para se fazer um chantilly campeão, é importante termos as proteínas do leite. Os caseinatos produzidos pela Alibra dão esse toque especial, deixando as tortas com recheios e coberturas com um melhor acabamento", enaltece o diretor técnico da Alibra.

Investidor *ou* proprietário?

Pedro Haag
Eng. Civil

Jonatan Schug
Arquiteto

Informações

(45) 9.8408-0717
Rua Alagoas, 429 - centro
Marechal Cândido Rondon - PR

CONSTRUTORA PLENA DE BONA & WILD

preza por obras de qualidade e durabilidade

Experiência na construção civil trouxe conhecimento e habilidade para execução de excelentes empreendimentos

Marta De Bona Wild

Carlos Roberto Wild

Gabriela Wild Henke

Carlos Henrique Wild

Fotos: Divulgação

Um dos principais pilares de desenvolvimento do mundo é a construção civil. Desde os primórdios as pessoas buscam alternativas de construções, com ambientes que aliem conforto e bem-estar, seja para trabalhar, seja para morar.

Neste campo, destaca-se a Construtora Plena, que atua em Marechal Cândido Rondon e região desde 1986. A empresa é resultado da atuação do engenheiro civil Carlos Roberto Wild e há mais de 30 anos conta com a presença da administradora Marta De Bona Wild.

"Há mais de 30 anos estamos à frente da empresa e agora contamos com a presença profissional dos filhos Gabriela Wild Henke (arquiteta, está na empresa desde 2013) e Carlos Henrique (graduado em Engenharia Mecânica e em Segurança do Trabalho, começou neste ano de 2023)", diz o pai Carlos.

Obras

"Temos uma longa lista de obras realizadas no município, como, por exemplo: o condomínio Blumen (edifício de oito andares, localizado na esquina da Rua Sete de Setembro com a Rio de Janeiro, um dos primeiros edifícios de Marechal Cândido Rondon), construção do Hospital Rondon, obras no campus da Unioeste de Marechal Cândido Rondon e a atual sede da Acimacar e mais 700 unidades habitacionais do programa Minha Casa Minha Vida. Na região, destacam-se obras como o prédio da Prefeitura de Mercedes, a Praça da Criança, portal e rodoviária de Santa Helena, Praça da Bíblia de Nova Santa Rosa, Lago Municipal de Pato Bragado, Restaurante Popular de Toledo e Praça Duque de Caxias de Guaíra, entre outras. Junta-se a estas residências de alto padrão e salas comerciais", enaltece Carlos.

Constante evolução

Marta afirma que a empresa continua em constante evolução. "Procuramos estar sempre juntos ou até um passo à frente do mercado, pois ele não te espera. Se você não acompanha o avanço do mercado, ele te deixa para trás. Prova disso é que procuramos manter a certificação do Sistema de Gestão da Qualidade da empresa, sendo uma das únicas da região a ter a certificação do governo federal, o PBQP-h Nível A - Programa Brasileiro de Qualidade e Produtividade do Habitat (NR: o PBQP-H é uma ferramenta que busca garantir dois pontos fundamentais quando se fala de habitação de interesse social: a qualidade, com obras marcadas pela segurança e durabilidade; e a produtividade do setor da construção a partir da sua modernização)", expõe.

O filho Carlos ressalta: "Agora oferecemos também serviços de engenharia mecânica e de segurança do trabalho, como planos de manutenção, projetos mecânicos e treinamentos das Normas Regulamentadoras (NR)".

> **Procuramos estar sempre juntos ou até um passo à frente do mercado, pois ele não te espera. Se você não acompanha o avanço do mercado, ele te deixa para trás**

NICHOS

No que se refere aos nichos de obras e serviços da Plena, a arquiteta Gabriela enfatiza que, além da atuação com excelência no mercado, atuam na regularização de obras, aprovação de projetos, execução de PBA (projeto básico de arquitetura para saúde) e projetos hospitalares humanizados.

"Hoje muitas pessoas têm dúvidas quanto à execução de um projeto dentro das normas e obrigações legais, optando por construir na ilegalidade. Os profissionais da Construtora Plena são capacitados para facilitar este caminho e permitir a execução do seu sonho de acordo com todas as leis e obrigações, seguindo com o mais alto padrão de qualidade nos serviços", conclui a administradora Marta.

CONSTRUTORA

Plena

DE BONA WILD & CIA LTDA.

PROJETOS E CONSTRUÇÕES

Projetos e Construções Plena DE BONA WILD & CIA LTDA. ITAC PBQP

Rua Mem de Sá, 1215 Fone:(45) 3254-4161 M.Cândido.Rondon - PR plenawild@gmail.com /construtoraplena

AGRÍCOLA HORIZONTE

A atuação da Horizonte contempla uma grande cadeia da agroindústria, do plantio, colheita até a transformação industrial de alimentos. No mercado agrícola, as atividades da empresa iniciaram há mais de 44 anos, oferecendo insumos e serviços aos agricultores de Marechal Cândido Rondon e região, e na comercialização de cereais.

Há 30 anos no ramo da industrialização

A Horizonte realiza, principalmente, a industrialização de trigo, milho e mandioca, comercializando farinhas de trigo especiais, misturas para pães diversos, amidos in natura, amidos modificados, além de farinha de mandioca, amido de milho e polvilhos, fornecidos para segmentos de panificação, lácteos, mercearias e supermercados, dentre outros.

Toda a história da Horizonte e todas as etapas do crescimento sempre foram pautadas em valores e princípios que a fortalecem e fazem acreditar no futuro, principalmente para enfrentar as adversidades e, assim, a empresa segue realizando melhorias estruturais e ampliações para o melhor desempenho produtivo, gerando renda e empregos na região.

Produzindo os produtos ideais para a sua receita!

UNIDADE FABRIL - MOINHO HORIZONTE ALIMENTOS

A Horizonte trabalha com confiança e dedicação para que clientes, parceiros comerciais e funcionários possam desfrutar de ótimos produtos, rentabilidade almejada e um futuro promissor.

25 de maio - Dia da Indústria

Parabéns a todas as indústrias!

Horizonte

UNIDADE FABRIL - HORIZONTE AMIDOS

Pré-moldados fabricados em Marechal Rondon são instalados em vários Estados do país

Premofab é uma indústria rondonense de pré-moldados que expandiu seu mercado de atuação para outros Estados brasileiros

Há 30 anos o rondonense João Fischer atua em empresas locais no segmento de pré-moldados. Começou sua jornada como funcionário e alguns anos depois passou a empreender. Em suas jornadas de empreendedor, incentivou os filhos Charles e Rafael a seguirem no mesmo ramo.

Segundo João, a vida de empreendedor nunca foi fácil. "Nos meus anos de trabalho enfrentei as mais diversas situações, seja de dificuldades ou de alegrias, mas nunca menosprezei este mercado e muito menos o potencial que julgava ter. Constantemente busquei novas soluções para os produtos que fazia", conta.

Charles e Rafael constituíram há três anos a Premofab Pré-Moldados, empresa instalada no Parque Industrial III de Marechal Cândido Rondon. "A Premofab consolidou-se nacionalmente no setor da construção pré-fabricada, é uma empresa com gestão familiar e que tem como base a junção do conhecimento de sócios, colaboradores e parceiros", destaca o sócio, Rafael Fischer.

No contexto de entrega de resultados, Rafael diz que a Premofab está capacitada para viabilizar a execução de obras, com rapidez, segurança e o menor custo. "Tais quesitos estão na nossa missão, no nosso objetivo de trabalho. Nosso pai, João Fischer, tem mais de três décadas de atuação em indústrias de pré-moldados. Depois que constituiu a sua própria empresa, tivemos a possibilidade de ajudá-lo. Ainda assim, e praticamente sozinho, há 15 anos ele abriu mercado em São Paulo. Chegou até a ganhar um apelido: João do pré-moldado. A fábrica estava em Marechal Cândido Rondon, mas muitos dos seus clientes estavam em São Paulo", menciona o sócio Charles.

> **A Premofab consolidou-se nacionalmente no setor da construção pré-fabricada**

Arquivo pessoal

Sentado, João, e, em pé, Charles e Rafael Fischer

"Sabemos que chegamos até aqui pela força e persistência de muitas pessoas, como também pela confiança de muitos clientes/amigos, que nos possibilitaram participar da construção de seus sonhos. Somos muito agradecidos a todos. Temos orgulho de ser uma das principais indústrias de Marechal Cândido Rondon e desejamos profundamente continuar a levar o nome desta cidade maravilhosa a muitos lugares do Brasil", pontua Rafael.

Os pré-moldados fabricados pela família Fischer estão em vários municípios do Estado do Paraná, de São Paulo, Minas Gerais e Mato Grosso do Sul.

NOVIDADE

Em termos de capacidade produtiva, Charles enfatiza que a Premofab consegue fazer pré-moldados de até cinco pavimentos. "Mas nossos estudos estão adiantados para conseguir entregar novos tipos de pré-moldados. Em breve poderemos anunciar esta novidade aos nossos clientes", ressalta Charles.

Proteção e crescimento

para sua empresa.

Com a visão voltada para o **crescimento** e a **garantia de segurança** de nossos clientes, a **Protemar** está pronta para **prevenir** e **combater** os desafios do futuro.

Grupo PROTEMAR

Com **indústria própria** de extintores e filial na cidade de **Palotina - PR.**

Copagril projeta ampliar capacidade de PROCESSAMENTO DE SOJA

Com os novos investimentos, a capacidade será aumentada em 60%

Desde sua fundação, em 1970, a Cooperativa Agroindustrial Copagril atua na transformação de grãos em produtos essenciais para as atividades pecuárias dos seus associados . Hoje ela conta duas unidades industriais no município de Marechal Cândido Rondon: o Complexo Industrial, que comporta uma Indústria de Óleos e uma Fábrica de Ração (UIR II), e uma Unidade Industrial de Rações (UIR I).

De acordo com o diretor-presidente da Copagril, Eloi Darci Podkowa, a previsão da cooperativa é realizar novos investimentos no Complexo Industrial, ainda neste ano. "Nossa projeção para a unidade de esmagamento é ampliar a capacidade de processamento de soja em 60%", declara.

Atualmente, a unidade esmagadora processa 800 toneladas/dia de soja, totalizando 24.000 toneladas/mês. Com os novos investimentos, a capacidade de processamento passará a ser de 1.300 toneladas/dia, totalizando 35.000 toneladas/mês.

Nossa projeção para a unidade de esmagamento é ampliar a capacidade de processamento de soja em 60%

Fotos: Divulgação Copagril

Eloi Darci Podkowa, diretor-presidente da Copagril,

Para alcançar o objetivo, a Copagril investirá em novos maquinários e equipamentos de tecnologia de ponta para otimizar os processos e aumentar a capacidade de produção.

Através do investimento no Complexo Industrial, também será aumentada a capacidade de produção de ração.

Deste modo, a Copagril agregará valor a toda a cadeia produtiva da agroindústria.

"Com essa iniciativa, estamos comprometidos em aumentar nossa capacidade produtiva, atendendo à crescente demanda por produtos derivados da soja. Essa expansão reflete nosso compromisso de impulsionar o agronegócio, fortalecer nossa posição no mercado e oferecer maior valor aos nossos associados", destaca Podkowa.

Óleos e rações

A Indústria de Óleos situada no Complexo Industrial é produtora de farelo de soja e óleo degomado. Os produtos são destinados para o mercado interno, como empresas de refino de óleo, indústrias de biodiesel e fábricas de rações, além de atender a demanda de exportação.

Estes produtos são utilizados como matéria-prima para a fabricação das rações Copagril, além da utilização em outros produtos alimentícios voltados para a alimentação animal e humana.

Já a Fábrica de Rações II, também situada no Complexo Industrial, é especializada na produção de ração para bovinos, peixes e aves.

A Copagril possui ainda a Unidade Industrial de Rações (UIR I), que tem como única atividade a produção de ração para suínos. Essa linha de ração é exclusiva para esta cadeia produtiva, para que possa oferecer soluções completas para a alimentação animal em todos estágios de desenvolvimento, incluindo as matrizes.

A Copagril se destaca como uma das principais cooperativas agroindustriais do país com suas indústrias de óleos e rações e contribui para o desenvolvimento da agropecuária brasileira através de soluções completas e de alta qualidade para seus clientes.

Certificado de segurança e qualidade

A Unidade Industrial de Soja é certificada no maior módulo de certificação GMP+ Internacional: o GMP+ FSA.

Esta certificação é baseada nos princípios de gerenciamento de qualidade da ISO 9001 e no placo HACCP (Análise de Perigos e Pontos Críticos de Controle - em português) e garante confiança e segurança na produção de matérias-primas destinadas à fabricação de rações para alimentação de animais como, por exemplo, o farelo e óleo de soja produzidos na Unidade Industrial de Soja.

Dentro das categorias de certificação, a Copagril está inserida no grupo B2 (Produção de Ingredientes para Ração), o qual incorpora limites de segurança para alimentos e rações, rastreabilidade, monitoramento, programas de pré-requisitos e um sistema próprio de notificação de incidentes, conhecido como Early Warning System (EWS).

Obter a certificação GMP+FSA destaca a Copagril no mercado.

A certificação tem validade de três anos e confere à Copagril a produção GMP+ Assegurada, o que representa conformidade aos padrões de excelência e melhores práticas do setor, além da abertura de novos e melhores mercados interno e externo, para comercialização dos produtos.

PARA QUEM PROCURA QUALIDADE PARA SUA OBRA DESDE O INÍCIO

(45) **2031 6130**
www.**premofab**.com
instagram: **@premofab**
comercial@premofab.com

Rua Helmuth Priesnitz, 5605 (sentido Anel Viário)
Parque Industrial III - Vila Gaúcha
Marechal Cândido Rondon - PR

PREMOFAB
Construções Pré-Fabricadas

UMA GIGANTE

que nasceu pela ousadia do cooperativismo

A Frimesa é a união de várias cooperativas, que buscaram no exemplo do cooperativismo criar um negócio que hoje movimenta bilhões de reais ao ano

Quem pode parar a Frimesa, a gigante no mercado de lácteos e suínos, um dos maiores nomes no ramo alimentício e com capital totalmente nacional?

Constituída no ano de 1977, pela união de várias cooperativas agrícolas da região, incluindo a Copagril, cooperativa que individualmente possui o maior capital social no negócio, começou o processo de industrialização no biênio 1979-1980, com suas unidades de Medianeira (abate de suínos) e beneficiamento de leite (Marechal Cândido Rondon).

De acordo com o CEO da Frimesa, Elias José Zydek, o propósito da Frimesa é continuar crescendo. "E para isso estamos executando o plano Frimesa 2030, que consiste em ocupar as capacidades na área de suínos. Queremos dar um salto, passando das atuais 8,5 mil cabeças de suínos para 23 mil, no ano de 2030. Sabemos que isso dá quase três vezes o volume de processamento atual", expõe.

Segundo Zydek, por si só, o projeto de ampliação já é bastante dispendioso. "Mesmo assim, temos o desafio constante de atualizar o portfólio de produtos existentes, aliando às necessidades dos consumidores. Então, temos que ficar atentos a isso, através de pesquisas de desenvolvimento e inovação, adequação e praticidade dos produtos, criação de novas formas de consumo e não descartamos a produção de novas linhas de produtos. O foco atual é nos produtos saudáveis, produtos funcionais. O mercado evolui muito nessa tecnologia e estamos atentos em avançar nessa linha", comenta.

Os propósitos de crescimento da Frimesa passam pelos seus dois principais setores de atuação: suínos e leite. "Para sair dos 8,2 mil suínos abatidos por dia e chegar aos 23 mil em 2030, a central terá que alcançar um crescimento médio de 12% ao ano. Além disso, queremos sair dos atuais 700 mil litros de leite/dia recebidos atualmente para um milhão de litros/dia em 2030, com crescimento de 5% a cada ano. Com as ampliações, também, queremos aumentar o faturamento para R$ 12 bilhões em 2030, com um crescimento médio anual de 10%, com obtenção de um resultado líquido mínimo de 2% sobre o faturamento total da empresa", detalha o CEO.

A Frimesa é hoje uma empresa com atuação no mercado de alimentos derivados de carne suína e lácteos, sendo 70% de sua capacidade na produção de carnes e 30% com leite. "A proposta da Frimesa é manter uma linha de produtos diversificada dentro desses segmentos, que permita estar presente na mesa dos consumidores em diversos contextos de consumo, do café da manhã ao almoço, do lanche ao jantar da família, do churrasco às festas de fim de ano", ressalta Zydek.

Para ocupar cada vez mais o mercado, a Frimesa vem constantemente atualizando o portfólio de produtos, observando a estratégia de agregação de valor, atendendo às necessidades do consumidor e as tendências de consumo com produtos em versões menores e com mais facilidade no preparo. "No fim do ano passado lançamos produtos para a ceia de fim de ano e novas versões de linguiças e cortes suínos. Agora em maio estamos prontos para colocar no mercado novos sabores de sobremesas lácteas, queijos especiais e o queijo cremoso, cream cheese. A inserção de novos produtos e a evolução dos atuais é uma constância na Frimesa", reitera o CEO.

O foco da Frimesa é o varejo brasileiro como um todo. "Mais de 82% do volume de produção é distribuído nacionalmente com mais força no Sul, principalmente Paraná e Santa Catarina, e Sudeste, principalmente São Paulo. Outro destaque é o estado do Pará. O restante da produção, 20%, é exportado para Hong Kong, Singapura, Vietnã. No Mercosul o principal é o Uruguai. Vamos ampliar a distribuição em todos os Estados", relata, citando ainda que no portfólio os produtos que mais se destacam são as linguiças frescais, a linha de presunto, curados (salames e cortes in natura), os queijos, iogurtes, a linha de leites e o leite condensado.

> **"O foco atual é nos produtos saudáveis, produtos funcionais. O mercado evolui muito nessa tecnologia e estamos atentos em avançar nessa linha**

Divulgação

CEO da Frimesa, Elias José Zydek

PORTFÓLIO

O portfólio da Frimesa possui 527 produtos. Destes, 238 são prontos para o consumo, seguindo com a estratégia da Frimesa de inovar em produtos que atendem às necessidades do consumidor com alimentos de fácil preparação, fracionados, fatiados, em versões menores ou prontos para consumo. Um exemplo são os produtos da ceia prática. "Temos cortes suínos temperados prontos para o forno, assar ou aquecer, facilitando a preparação da ceia das festas de fim de ano. Em lácteos praticamente todo o mix é composto por produtos de consumo imediato", menciona Zydek.

Ele finaliza salientando a expectativa do crescimento do consumo de carnes e lácteos dos brasileiros. "Esperamos o crescimento do poder aquisitivo dos brasileiros e a redução da carga tributária para gerar o crescimento do consumo alimentar", projeta.

Lar
LAR FOODS
Produto extremamente saboroso para o dia a dia.
IQF LAR
Frango Lar
Combina com tudo.
Lar
Filezinho sassami
IQF
Filé de Coxas e sobrecoxas sem osso com pele
Filé de peito
700g

NOVOS PRODUTOS

são lançados pela Coresul Tintas

Nos últimos anos, setor da construção civil foi um dos que mais cresceu no Brasil

Arquivo pessoal

Scharles Abegg, da indústria Coresul Tintas: "Oferecemos produtos acessíveis e duradouros"

Ainda que crescer seja palavra de ordem nos negócios, há aqueles que precisam andar lado a lado com o mercado. E o setor de fornecimento de materiais para a construção civil é um deles, pois somente andará adequadamente se o segmento estiver bem.

O momento deste ramo exige um tanto quanto de cautela. "Juros altos provocam uma demanda menor dos produtos para a construção civil. Desaquece o mercado, mas não o faz parar", pontua o empresário Scharles Abegg, da indústria Coresul Tintas.

A Coresul Tintas trabalha na fabricação de tintas imobiliárias, desde massas, seladoras e acabamentos. "Para driblar as dificuldades, nossa indústria está investindo no mercado, inclusive trazendo mais e novos produtos. Este ano já promovemos o lançamento da tinta emborrachada, um material que está proporcionando um ótimo acabamento, oferece um alto poder de impermeabilização e hidrorrepelência. Também lançamos os produtos relacionados a efeitos decorativos, como o cimento queimado tradicional e o perolizado, além de produto chamado pedra natural (que são pedras naturais aplicadas em paredes, uma tendência no mercado de tintas)", informa.

"Nossas novidades chegam rápido ao mercado porque temos um profissional químico de alta capacidade. E já são mais de 100 produtos que integram o nosso portifólio, os quais podem produzir mais de três mil cores diferentes", enaltece Abegg.

Ele afirma que mesmo diante das dificuldades as empresas não podem parar. "No nosso caso, temos que investir, trazer novos produtos, para que os nossos clientes tenham mais opções. E prezamos para que os nossos produtos agreguem qualidade e beleza aos ambientes onde forem utilizados", frisa.

Com o aumento no mix de produtos, a Coresul também vem ampliando a sua área de atuação. "Já estamos com nossos produtos sendo vendidos em 100 lojas de diferentes cidades do Estado do Paraná e do Mato Grosso do Sul. Também temos parcerias pontuais com grandes construtoras que atuam em outros Estados", comenta.

São mais de 100 produtos que integram o nosso catálogo

Demanda

Para atender a demanda existente, a Coresul preza por ter uma logística rápida de distribuição. "As encomendas feitas por nossos representantes têm um prazo de até cinco dias para chegar ao ponto de venda. Tudo tem que ser muito rápido e preciso", salienta.

Scharles destaca o propósito da indústria Coresul. "Quando criamos a empresa, há 11 anos, foi com o desejo de levar às pessoas um produto que fosse acessível, ao mesmo tempo duradouro. Priorizamos o custo x benefício dos nossos clientes. Queremos colocar na casa e prédios algo que seja de qualidade e que tenha um preço justo", enfatiza.

25 de Maio
Dia da Indústria

Juntos, criamos *inovações* que alimentam o crescimento da indústria.

Siga-nos nas redes sociais

/alibra-ingredientes-sa

/alibraingredientes

alibra

SOLUÇÃO PARA AMBIÊNCIA DE GRANJAS

é produzida em Marechal Rondon

Levantar manualmente cortinas de granjas de suínos é coisa do passado. Hoje, equipamentos modernos conseguem fazer o serviço mecanicamente e no momento certo

O agronegócio abre inúmeras oportunidades para o desenvolvimento de empresas. Carro-chefe da economia nacional, há muitos anos vem sendo o mais fiel da balança comercial do Brasil.

E uma indústria instalada em Marechal Cândido Rondon foi criada para atender uma demanda necessária para os produtores de suínos: a ambiência. Trata-se da Greenfeel, empresa especializada na automação para pecuária e instalação elétrica e hidráulica em propriedades rurais.

"Desafios sempre existem, mas nós estamos otimistas com relação ao mercado em que atuamos. Passamos diversos desafios com a pandemia e as importações, mas vemos um momento de retomada e expectativas positivas quanto ao futuro", relata o sócio da indústria, Adirlei Hunhoff.

E exatamente por acreditar no futuro, a Greenfeel vem promovendo estudos e buscando tecnologias que tragam cada vez mais facilidades para o produtor rural. "Nosso laboratório são os próprios produtores rurais. Pesquisamos as necessidades deles para poder colocar produtos e serviços que lhes sejam necessários", enaltece.

Em vários estados

O mercado de atuação da indústria está espalhado em vários Estados do Brasil, com predominância ao Sul e Sudeste brasileiro. "Já colocamos nossos equipamentos em granjas de diferentes localidades e felizmente temos alcançado bons resultados para os clientes produtores", enfatiza.

Dos produtos fabricados pela Greenfeel, o que se destaca hoje é o Atom 2, um produto de automação mais simples. "Mas já lançamos o Atom 3, que é um equipamento mais moderno, com maior tecnologia e melhor sensoriamento dos ambientes, o qual está ganhando o gosto dos produtores que querem uma tecnologia que monitore mais parâmetros relativos ao acúmulo de gases nocivos dentro de um barracão de suínos", explica.

Adirlei menciona que a tecnologia Greenfeel permite que os produtores fiquem menos refém da atividade nas granjas. "Eles permitem que os produtores monitorem e tomem ações mais eficazes para que o ambiente da granja permaneça mais agradável. Nossa tecnologia vem para facilitar a atividade, aumentando a produtividade com menor esforço humano", salienta.

Arquivo pessoal

Vilmar Gernote Przygodda, Liciane Graciele Schmidt e Adirlei Hunhoff

> **Desafios sempre existem, mas nós estamos otimistas com relação ao mercado em que atuamos**

Um dos clientes da Greenfeel é casal Vilmar Gernote Przygodda e Liciane Graciele Schmidt, que possuem propriedade na Sanga Forquilha, no município de Mercedes/PR. Ele diz que os produtos da Greenfeel estão facilitando os trabalhos na granja. "Está fazendo um correto manuseio das cortinas, mantendo sempre uma temperatura mais próxima ao desejado, promovendo a troca de ar, evitando o acúmulo de gás, controlando ventiladores e exaustores e o aquecimento dos escamoteadores", relata.

Tecnologia

Segundo Vilmar, este serviço seria impossível de ser realizado humanamente sem a ajuda da tecnologia aplicada no equipamento Greenfeel. "São vários fatores que interferem na formação do ambiente. Com o correto manejo de cortinas são evitadas várias doenças sanitárias, principalmente a diarreia e as encefalites, que são os maiores desafios existentes em uma unidade produtora de leitões desmamados. Além disso, é um equipamento que atende as normas de bem-estar animal, trazendo conforto e mais rentabilidade para os animais e para nós, produtores", evidencia.

O produtor atesta que o investimento foi realizado e aprovado com muito sucesso. "Além de tudo, a equipe da Greenfeel não mede esforços para solucionar problemas que porventura possam vir acontecer no equipamento. Vejo qualidade, agilidade e comprometimento dos produtos e da equipe da empresa. Falo com convicção, pois tenho o equipamento da indústria desde 2019 e neste tempo não tive qualquer dissabor", compartilha.

UTILIZE A ÁGUA DE FORMA RACIONAL!

SAAE *dicas*

COMO ECONOMIZAR ÁGUA:

1. Tome banhos rápidos e desligue ao se ensaboar.
2. Torneira fechada quando não estiver usando.
3. Conserte torneiras pingando.
4. Verifique e corrija quaisquer vazamentos.
5. Somente varra a calçada ou lave com água de reuso.
6. Use a máquina de lavar roupa sempre cheia.

SAAE
SERVIÇO AUTÔNOMO DE ÁGUA E ESGOTO DE MARECHAL C. RONDON

www.saaemcr.com.br

Água tratada é saúde protegida.

A água fornecida pelo SAAE rondonense é de qualidade garantida dentro dos padrões de potabilidade exigidos em legislação.

VOCÊ SABE QUAL A IMPORTÂNCIA DA ESTAÇÃO DE TRATAMENTO DE ESGOTO (ETE)?

A ETE é responsável por receber o esgoto coletado no município e dar o tratamento adequado, sendo a última etapa do sistema de esgotamento sanitário.

De forma geral, um município que trata seu esgoto garante maior qualidade de vida para sua população.

E PRA QUE SERVE O TRATAMENTO DO EFLUENTE?

O tratamento do efluente evita a proliferação de doenças de veiculação hídrica.

Outra razão de relevância para tratar os esgotos é a preservação do meio ambiente.

Os poluentes presentes no esgoto sem tratamento impactam diretamente na qualidade da água dos rios e na sobrevivência da vida aquática.

A sede do município de Marechal Cândido Rondon conta atualmente com 40% de sua área urbana com coleta de esgoto doméstico.

É dever de todos os usuários com imóvel contemplado com a rede coletora de esgoto fazer a interligação.

Marechal Rondon terá um SHOPPING DA SEGURANÇA

O Grupo Protemar vem se tornando uma das principais empresas de produtos e serviços para segurança e saúde no trabalho em toda a região!

Enquanto muitos se retraem por uma situação econômica incerta que o país possa atravessar, outros acabam vendo neste o momento ideal para ampliarem suas atividades e buscarem o crescimento no mercado de atuação em que estão inseridos. E não importa o segmento ao qual faça parte, pois em todos há incertezas, não se pode dizer que será mais fácil ou difícil para este ou aquele.

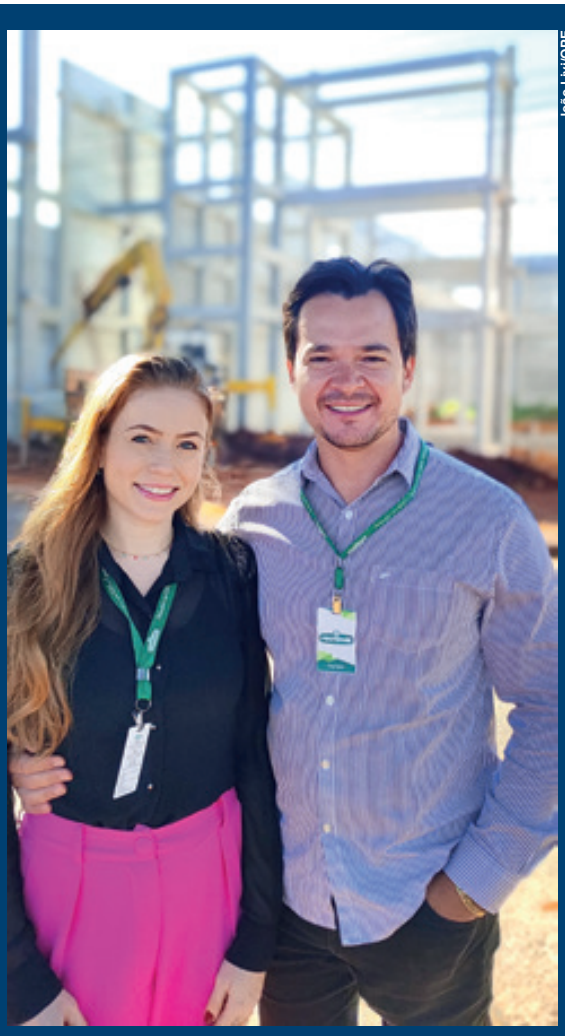
Para o casal de empreendedores Mariana Follmann e Rafael Tiago Petri, investir faz parte de seus planos diários de trabalho. "Quando criamos a Protemar, há 15 anos, nunca imaginávamos ter uma indústria de extintores. Mas já falávamos sobre a possibilidade de investir mais, e ser referência no que se trata a Prevenção e Combate a Incêndio", citou Rafael.

E complementa Mariana: "Nossa missão é proporcionar proteção e segurança para lugares e pessoas, não somente com Epi 's mas também com treinamentos e tudo que se relaciona a área de combate a incêndio. Há 5 anos a Extinmar foi criada como a realização de um sonho do Rafael, ele se identificou muito nessa área e faz tudo com muita paixão. Proporcionar segurança aos nossos clientes é o que nos impulsiona a fazer tudo com muito amor e dedicação", citou.

No quesito de crescimento, o grupo Protemar vem apresentando constantes novidades. "Hoje estamos focados na ampliação de nossa área de atuação. E isto significa que vamos contratar mais profissionais para trabalhar em nossas empresas. Vemos claros nichos de oportunidades para os produtos que representamos. E já está em construção aquele que será um dos mais completos shoppings de segurança de toda a região", destaca Rafael.

O novo prédio que está sendo edificado, localizado na Avenida Maripá, centro de Marechal Cândido Rondon, terá 2.200 m2 de área construída. "Nosso Shopping da Segurança ampliará o leque de produtos e serviços oferecidos pela Protemar. E todo investimento que estamos fazendo é porque acreditamos no setor, e de forma especial, queremos ajudar os nossos clientes com um lugar mais adequado e propício para a compra dos produtos e serviços que precisam", relata Mariana.

E não apenas no shopping da segurança é que o casal está promovendo investimentos. "Recentemente fizemos a aquisição de uma nova área para a implantação da nossa indústria de extintores. Está localizada na área urbana da BR 163, em Marechal Cândido Rondon. Lá, além dos produtos já em produção, ampliaremos as atividades, promovendo a recarga de cilindros de gás CO2, que são muito utilizados no segmento de bebidas", destaca Rafael.


João Liv/OPE

Mariana Follmann e Rafael Petri, sócios da Protemar e Extinmar

"Nosso Shopping da Segurança ampliará o leque de produtos e serviços oferecidos pela Protemar. E todo investimento que estamos fazendo é porque acreditamos no setor

Mix de produtos

Quando se fala em mercado de atuação da Protemar, a empresa possui clientes em toda a região oeste do Paraná, bem como, em cidades nos estados do Mato Grosso do Sul, Santa Catarina, Minas Gerais e São Paulo. Em termos de produtos com maior penetração, não existe um específico, mas um mix variado e que atende as necessidades de segurança no trabalho. "Comercializamos produtos de extrema importância na vida do trabalhador e nossa maior alegria é saber que através do nosso produtos e serviços estamos ajudando a proteger vidas, garantindo a segurança em todas as áreas de atuação, desde o trabalhador autônomo até a indústria em geral. Na área de combate a incêndio, os extintores hoje são equipamentos essenciais, todos nossos equipamentos são normatizados, deixando qualquer local apto para funcionamento seguro com o AVCB (Auto de Vistoria do Corpo de Bombeiros), informa Mariana.

E Rafael conclui: "Somos uma empresa moderna, atenta às necessidades de nossos clientes, descomplicando o complicado e facilitando a vida do comércio e indústria com nossos produtos e serviços. Sim, estamos sempre prontos a crescer, em constante busca da melhoria no atendimento".

As linguiças Frimesa vão bem no almoço, no jantar e no churrasco.

Frimesa

FOTO ILUSTRATIVA

Quando você vai de Linguiças Frimesa, sabe que vai saborear um produto com a maior qualidade, feito para deixar qualquer refeição deliciosa. Não é por acaso que, de acordo com nossa pesquisa de satisfação, 94,4% das pessoas que experimentam, recomendam Frimesa.

Quem experimenta, recomenda.

frimesa.com.br /FrimesaOficial /Frimesa

94,4% das pessoas consultadas afirmaram que recomendariam o produto Frimesa que experimentaram.

Nova Estação de Tratamento de Água pode duplicar capacidade de água tratada em Marechal Rondon

João Livi/OPE

Diretor executivo do Saae, Vitor Giacobbo: "Estudos apontam que em três e cinco anos não haverá falta de água nas residências e comércio"

Num prazo de cinco anos, Serviço Autônomo de Água e Esgoto deve executar uma nova estação para ampliar a oferta de água potável na cidade

Um projeto audacioso está em estudo pelo Serviço Autônomo de Água e Esgoto (Saae) de Marechal Cândido Rondon, o qual prevê praticamente dobrar a capacidade de fornecimento de água para a cidade.

"Estamos em estudos para instalar mais uma Estação de Tratamento de Água, a qual terá a capacidade de tratamento de 13 mil metros cúbicos de água por dia", informa o diretor executivo da autarquia, Vitor Giacobbo.

Atualmente, Marechal Rondon é abastecido por 18 poços artesianos, cinco minas superficiais e uma Estação de Tratamento de Água de rio. "Com estas unidades, temos um pico de 15 mil metros cúbicos/dia de água, o que supre a necessidade das residências e do comércio, mas sabemos que precisamos aumentar a oferta, especialmente para atender a demanda industrial, razão pela qual estamos projetando mais uma ETA. Para se ter uma ideia do que queremos, esta unidade será cinco vezes maior do que a inaugurada em 2022", relata Giacobbo.

A área onde será construída a nova estação já foi adquirida pelo Saae. "Foi comprada uma área de 42 mil metros quadrados na Linha Concórdia, às margens do Rio Arroio Fundo. Fica a dois quilômetros da primeira estação construída. O local foi escolhido pela acessibilidade em termos de água e ligação com a rede urbana de distribuição de água. Foi estudada a vazão de água do rio e conforme os dados históricos tem uma capacidade de 800 litros por segundo. Recolher 13 mil metros cúbicos por dia significa utilizar apenas 50% da menor vazão que este rio já apresentou nos últimos 50 anos", expõe o diretor.

Em termos de previsão para a entrega da obra, ele diz que deve levar até cinco anos para ser concluída. "Ela está orçada em R$ 20 milhões. Parte do valor é próprio do Saae, mas precisaremos buscar mais recursos. O prazo estipulado também leva em conta que os nossos atuais estudos apontam que em três e cinco anos não haverá falta de água nas residências e comércio de Marechal Cândido Rondon", pontua.

Rede de esgoto

Além de se preocupar com o fornecimento de água potável, o Saae também vem ampliando gradativamente a rede coletora de esgoto. "Já alcançamos 40% do mapa da cidade atendido com rede de esgoto, mas temos que chegar a 90% até 2033, conforme normas federais e cobrança do Tribunal de Contas do Estado, ou seja, um investimento aproximado de R$ 120 milhões. Com recursos próprios, o Saae vem ampliando a rede cerca de 15 mil metros lineares ao ano, mas o que tem de sobras (valor pago pelos consumidores x custos de distribuição da água) não é o suficiente para atender a meta. Por isso, teremos que buscar ajuda do município e de órgãos das esferas estaduais e federal para atender à necessidade", menciona o diretor.

Saneamento

A questão do esgoto, inclusive, está sendo prevista no Plano Municipal de Saneamento, atualmente em estudos. "Neste plano obrigatório, o Poder Público precisa definir os investimentos em saneamento para os próximos dez anos. Isto significa, inclusive, mostrar como serão aportados os recursos para que a meta de 90% seja alcançada. E não é uma obrigação somente de nosso município ampliar e manter a rede de esgoto, mas de todos os municípios do Brasil, tanto que a Sanepar (Companhia de Saneamento do Estado do Paraná), nos municípios onde atua, já está cobrando um acréscimo de 5% na fatura de água e esgoto, a fim de alcançar os investimentos que precisa fazer nos municípios onde está inserida. Em nível local, vamos promover estudos para encontrar a melhor solução visando ter os recursos necessários para a ampliação necessária da rede coletora de esgoto", enfatiza.

O MELHOR DA LINHA INDUSTRIAL

Acesse nosso site e confira nossos produtos:
www.rimamaquinas.com.br

(45) 3254-1336 (45) 99979-0140
Av. Rio Grande do Sul, 486 - Marechal Cândido Rondon - PR

Rima MÁQUINAS
Desde 1968

TODAS AS SOLUÇÕES EM UM ÚNICO LUGAR

GRUPO SIGHA

Telefone: (45) 3254-4477

Plantão sistema: (45) 99924-9239

Rua Sete de Setembro, 877
6º andar - Edifício Itacorá Comercial
Marechal Cândido Rondon - PR

WWW.SIGHA.COM.BR

CONFORTO, SAÚDE E DIVERSÃO:

características de itens industrializados localmente

João Livi/OPE

Em 2002, Fabiano Lamb inicia a jornada no setor industrial, fabricando equipamentos para academias ao ar livre

A cada ano que passa o nicho de produtos industrializados pela Lamb cresce no mercado. E não apenas na quantidade, mas também na qualidade dos produtos oferecidos.

A empresa trabalha na fabricação de produtos para três segmentos diferentes do mercado: playground infantil, mobiliário urbano e academias ao ar livre.

Constituída em 2002 com o objetivo inicial de fabricação de produtos para a saúde, especialmente de academias ao ar livre, em 2010 a empresa ampliou o nicho para os parques infantis e em 2014 deu início à fabricação de mobiliários urbanos, produzindo, hoje, cerca de 100 equipamentos diferentes dentro de fábrica instalada no Parque Industrial III, em Marechal Cândido Rondon.

Estamos apresentando uma nova linha de produtos, desta vez voltados para parques: são playgrounds temáticos

Com investimentos constantes na sua linha de produtos e linha de produção, a Lamb atende um vasto público, que vai desde o setor público, construtoras, escolas e condomínios residenciais.

E a indústria está programando o lançamento de novos produtos. "Estamos apresentando uma nova linha de produtos, desta vez voltados para parques: são playgrounds temáticos (réplicas de avião, trem e navio, entre outros). Na linha de mobiliário urbano, temos três novos modelos saindo da forma, dos itens abrigos para passageiros. Juntam-se a estes os lançamentos realizados no início deste ano, do conjunto de aparelhos de Calistenia. Além dos tradicionais produtos com base no plástico, novos estão prestes a serem lançados, desta vez produzidos com inox", informa Fabiano.

Ele ressalta a importância de ter uma equipe bem preparada para que o sucesso da empresa aconteça. "Recentemente, contratamos uma entidade para trazer para a nossa equipe treinamentos, especialmente focado no programa 5s. Nossa equipe está recebendo instruções que já estão proporcionando o aumento da produtividade e qualidade, além de melhoras consideráveis na estrutura física de nossas instalações", afirma, destacando: "não é somente em treinamentos que estamos investindo, mas também em maquinários e equipamentos mais modernos para agilizar os serviços realizados".

NOVOS PRODUTOS PRONTOS PARA SEREM LANÇADOS

Hoje os produtos da Lamb são vendidos nos Estados do Sul, São Paulo e Mato Grosso do Sul. "Temos uma atuação predominante em órgãos públicos. Participamos quase que diariamente de pregões eletrônicos, com bons resultados. E o produto que no momento está com melhor índice de vendas é o de abrigo de passageiros", cita.

Para Fabiano, os produtos de sua indústria são um aperfeiçoamento do que existe no mercado. "Nossos produtos foram estudados para proporcionar mais conforto aos usuários, saúde aos praticantes de atividades físicas nos aparelhos de academias ao ar livre e diversão para as crianças", evidencia.

Indagado se sua empresa está pronta para crescer, Fabiano foi enfático: "sim"! Estamos atentos ao mercado, temos novos produtos prontos para serem lançados e não cansamos de estudar mais novidades", enfatiza.

Ultra ERP

- Integração de todos os setores da sua indústria
- BI - relatórios e demonstrativos
- Pedidos de venda por smartphones/web
- Controle de produção
- Monitoramento financeiro
- Integração com plataformas de e-commerce

ULTRA
SISTEMAS & CONTABILIDADE

FACILITE A SUA GESTÃO!

(45) 3254-0099

SISTEMAS PARA ADMINISTRAR A SUA EMPRESA / INDÚSTRIA

Acesse nosso site e conheça os nossos segmentos de atuação: www.ultrasistemas.com.br

ACIMACAR
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL DE MARECHAL CÂNDIDO RONDON

#Moro aqui
Compro aqui
Valorizo Marechal

SOLUÇÕES PARA INDÚSTRIAS, VAREJISTAS E INSTITUIÇÕES FINANCEIRAS

O escritório possui equipe altamente qualificada para lidar com uma ampla variedade de desafios e situações, desenvolvendo uma visão clara e uma estratégia sólida para atender as necessidades dos clientes

João Livi/OPE

Miguel Antonio Carpenedo, Margarete Carpenedo Rheinheimer, Vilson Reinart Rheinheimer e Lucas Rheinheimer

A história do escritório Carpenedo & Rheinheimer - Arquitetura e Engenharia teve início na década de 1980. Foi quando os profissionais Vilson Reinart Rheinheimer, Margarete Carpenedo Rheinheimer e Miguel Antonio Carpenedo se juntaram para criar uma empresa que pudesse oferecer soluções inovadoras em arquitetura e engenharia na cidade de Marechal Cândido Rondon/PR.

Desde então, o escritório não parou de crescer e se destacar no mercado, entregando grandes projetos que se tornaram referência nacional. Um dos mais marcantes foi o portal de entrada de Marechal Cândido Rondon-PR, cujo projeto foi selecionado em um concurso nacional que contou com a participação de renomados escritórios de todo o país. "A conquista desse prêmio foi motivo de muito orgulho para os profissionais do escritório, que viram sua criação ser reconhecida como uma das melhores do Brasil", afirma a arquiteta e urbanista Margarete Carpenedo Rheinheimer.

> **Nos especializamos no setor industrial, com a realização de vários projetos de unidades fabris, com destaque na área de lacticínios**

Além do portal de entrada da cidade, outros projetos importantes também levam a assinatura do escritório, como o campus da Unioeste de Marechal Rondon/PR, o Teatro Municipal da cidade, os paços municipais de Maripá/PR e Mercedes/PR, além de diversos portais e praças em municípios.

Em outros estados

"O sucesso do escritório não se limitou ao Paraná, se espalhou por várias regiões do país, consolidando a marca como uma das mais importantes no setor de arquitetura e engenharia. Nos especializamos no setor industrial, com a realização de vários projetos de unidades fabris, com destaque na área de lacticínios. Somos responsáveis por projetar para empresas renomadas tanto no mercado interno quanto externo, tais como Sooro Renner, gigante do setor lácteo, unidade em Marechal Cândido Rondon/PR, Frimesa, com projetos de ampliação da unidade em Marechal Cândido Rondon/PR e construção da unidade em Matelândia/PR, Laticínios Latco, unidade Maripá/PR, indústria Lac Lélo, unidade São João do Oeste/SC, Concen Lácteos, unidade Francisco Beltrão/PR", menciona o arquiteto Vilson Reinart Rheinheimer, complementando: "e há projetos industriais voltados para a nutrição animal, como o da Fábrica de Rações da Copagril em Marechal Cândido Rondon/PR, e atualmente estamos projetando o complexo industrial da Agroceres Multimix em Quatro Pontes/PR".

Supermercados e cooperativas

Outra área destacada no escritório é do ramo de supermercados. São diversos renomados clientes, como Allmayer, Copagril e Cercar. E no segmento de instituições finan-

ceiras, têm especial atuação em cooperativas de crédito, como a Sicredi Aliança PR/SP e a Sicredi Vale do Piquiri ABCD PR/SP.

Mais recentemente passou a contar com a segunda geração de profissionais, com a chegada do engenheiro Lucas Rheinheimer. "Alinhamos a experiência da primeira geração com a visão tecnológica da nova era, o que nos permite continuar evoluindo e superando os desafios impostos pela constante evolução tecnológica da construção civil", destaca o engenheiro Miguel Antonio Carpenedo.

Mais um engenheiro

Para o recém-graduado engenheiro civil Lucas Rheinheimer, a Carpenedo & Rheinheimer é uma empresa em constante crescimento. "Temos uma vasta experiência e qualificação, o que nos torna capazes de aproveitar as oportunidades que surgem. Possuímos uma equipe altamente qualificada para lidar com uma ampla variedade de desafios e situações, desenvolvendo uma visão clara e uma estratégia sólida para atender as necessidades dos clientes e se adaptar às mudanças no mercado", enfatiza.

Temos uma vasta experiência e qualificação, o que nos torna capazes de aproveitar as oportunidades que surgem

Tecnologia BIM

Lucas cita que a empresa utiliza da tecnologia BIM (Building Information Modeling) para elaborar projetos assertivos, prezando pela inovação e criatividade, oferecendo soluções atraentes para os desafios do mercado. "Combinando todos esses recursos, estamos preparados para crescer e atender as oportunidades que surgem, bem como permanecer competitivos em um mercado em constante evolução", salienta.

A estrutura da Carpenedo & Rheinheimer oferece serviços de gerenciamento de projetos, coordenando todas as atividades necessárias para garantir a conclusão bem-sucedida do empreendimento, incluindo a gestão do cronograma, custos, recursos e riscos. "Ainda, somos especializados na aprovação de projetos no SIF (Serviço de Inspeção Federal) de indústrias, seguindo os requisitos de inspeção e controle de qualidade exigidos pelo programa, desde a adequação das instalações físicas, equipamentos e processos de produção. A obtenção do SIF é um requisito obrigatório para que uma planta industrial possa comercializar seus produtos de origem animal no mercado interno e externo, sendo um fator importante para garantir a segurança alimentar dos consumidores", pontua Vilson.

Sustentabilidade

Em constante crescimento, o escritório parte do princípio de inovação nas áreas de engenharia e arquitetura. Neste campo que se apresentam o uso da tecnologia BIM (que melhora a qualidade dos projetos, aumentando a eficiência e reduzindo riscos e custos envolvidos na construção) e a construção sustentável que permite a criação de edifícios ecologicamente corretos, com certificação LEED, oferecendo impactos menores ao meio ambiente, seja no uso de materiais de construção renováveis, e/ou a implementação de tecnologias verdes, como, por exemplo, o sistema de energia solar.

Finalizando, Miguel enaltece que os profissionais do escritório buscam sempre a eficiência do projeto, maximizando-a em cada fase do processo, desde o planejamento até a execução e conclusão do projeto. "Adotamos a melhor solução em relação ao custo-benefício para o cliente, que atenda aos requisitos impostos, tomando decisões assertivas que amenizam os custos ao longo do projeto. Levamos em consideração a segurança do empreendimento, evitando possíveis perigos e riscos, priorizando a longevidade do produto, reduzindo a necessidade de manutenção e substituição, o conforto e, por fim, a satisfação do cliente", ressalta.

tryideas

www.tryideas.com.br