

JANEIRO 2022



DISTRIBUIÇÃO GRATUITA

COMPROMISSO COM O ASSOCIADO A IMPORTÂNCIA DAS PARCERIAS



ACESSE A EDIÇÃO
PELA CÂMERA DO
SEU CELULAR OU
APP LEITOR DE
QR CODE.





Existe o consumo consciente.
Existe o desenvolvimento sustentável.
Existe a cooperação.

Existe alternativa.

O Sicredi é a alternativa para você, sua empresa ou seu agronegócio. Aliamos as suas necessidades financeiras com a economia local, a educação e o desenvolvimento das regiões em que atuamos. É com esses valores que queremos construir uma sociedade mais próspera. Que valores tem o seu dinheiro?

**Escolha o Sicredi,
 onde o dinheiro rende
 um mundo melhor.**



Aponte a
 câmera do
 celular e saiba
 mais.



Agrocere Multimix
presente no sucesso do

Agro

negócio

e do Brasil

No último ano, investimos mais de **10 milhões de reais** em pesquisas, ajudamos a produzir quase **3 milhões de toneladas de proteína animal** e contribuimos para o desenvolvimento de mais de **15 mil famílias**.
Imagina em 45 anos!

45
Anos

agrocere
MULTIMIX

MUITO MAIS QUE NUTRIÇÃO

Acesse o QR CODE
e assista ao filme.





INTERCOOPERAÇÃO E PARCERIAS

EXPEDIENTE

**DIRETORES**

Arno Kunzler
Jornalista
Reg. Prof. nº 274/02/38
arno@opresente.com.br

João Livi
livi@opresente.com.br
(45) 99972-7865

Editora O Presente Especiais Ltda.
Rua Minas Gerais, 633 - Centro - Sala 3
CEP: 85960-000
Marechal Cândido Rondon - PR
Fone: (45) 3254-1842

CNPJ: 37.436.647/0001-70

ENCARREGADO DE DADOS - DPO

Flavio Ervino Schmidt
flavio@schmidt.adv.br
OAB/PR 27.959

Produzido, diagramado e distribuído
em parceria com o Jornal O Presente

FOTO CAPA:

Shutterstock

Quando empresas se unem em prol de um objetivo comum, os processos da busca de soluções e o desenvolvimento de produtos se tornam mais eficazes. Quem firma parcerias, junta esforços para colocar seu negócio à frente no mercado, somando tecnologia, valor e inteligência por meio da união de competências que se somam.

Desenvolver soluções de nível agregado e com qualidade beneficiarão diretamente todas as partes envolvidas. Neste caso, a Copagril e seus associados pode se aproveitar das oportunidades de crescimento que outra empresa pode oferecer, num processo que seja interessante para as partes. São intercooperações e parcerias que ela nutre com outras cooperativas ou mesmo empresas privadas. A união de mãos faz com que a empresa que tenha determinada tecnologia consiga aplicá-la em parceria com outra. É assim que funciona a intercooperação e as parcerias.

E o resultado disso é o associado Copagril sendo o grande beneficiado. Ele receberá as dicas do que melhor se adequa ao seu negócio ou serviço. No caso

do agronegócio, é fundamental que as partes se unam para dar mais valor ao que é possível produzir no campo.

A relação entre empresas está baseada na colaboração. É ali que as partes irão colher os frutos e benefícios da união. Com certeza esta intercooperação ou parceria terá metas, objetivos e um planejamento sólido sobre a cooperação entre ambos. Mas, o sucesso da união será do próprio associado, que terá, via sua cooperativa, mais oportunidade de crescimento e desenvolvimento.

E o Show do Agronegócio Copagril, o Dia de Campo, tem se constituído ao longo dos últimos anos como uma excelente oportunidade dos associados Copagril conhecerem melhor alguns dos parceiros da cooperativa. É um momento para se verificar de forma presencial algumas das tecnologias disponíveis e que são disponibilizadas aos associados pelas empresas parceiras da Copagril.

Nesta edição de O Presente Especiais, relataremos sobre a importância das parcerias e intercooperação para a Copagril e seus associados.

Boa leitura a todos.

C O N T E Ú D O

06 a 08

Intercooperações e parcerias proporcionam resultados para os associados da Copagril

18 e 19

A Intercooperação Lar e Copagril

10 e 11

Existência da Frimesa é reflexo da união de esforços de pequenos produtores

22 e 23

Dia de Campo da Copagril é um show do agronegócio

16 Agrolnova é destaque no Dia de Campo

24 a 27

Fotos do Dia de Campo

LANÇAMENTO! PradoSilo

BENEFÍCIOS DA UTILIZAÇÃO DE INOCULANTE:

- ✓ Redução da perda de nutrientes do material ensilado;
- ✓ Acelera processo de fermentação;
- ✓ Redução rápida do pH;
- ✓ Menores perdas de nutrientes;
- ✓ Menos proliferação de fungos e leveduras;
- ✓ Diminui fermentação de microrganismos indesejáveis;
- ✓ Redução na formação de gases e ácidos indesejáveis (amoniacal);
- ✓ Melhora da estabilidade aeróbica pós-abertura do silo;
- ✓ Melhora na digestibilidade da fibra, conseqüentemente melhor conversão.

Aditivo inoculante de silagem

trata até **100** ton. silagem



+ Tecnologia
+ Silagem por frasco

Se é PRADO, é de CONFIANÇA!

PRADO
saúde animal

INTERCOOPERAÇÕES E PARCERIAS

proporcionam resultados para os associados da Copagril

AO LONGO DE 51 ANOS DE EXISTÊNCIA, COOPERATIVA TEM BUSCADO REALIZAR INTERCOOPERAÇÕES COM OUTRAS COOPERATIVAS E PARCERIAS COM EMPRESAS DO SEGMENTO DO AGRONEGÓCIO PARA VIABILIZAR ALTERNATIVAS ÀS PROPRIEDADE RURAIS

Para que os associados Copagril sejam beneficiados com a maior quantidade possível de serviços, a cooperativa vem realizando sistemas de intercooperação e parcerias, seja com outras cooperativas, seja com empresas privadas. “E tudo fazemos para que o nosso associado seja melhor atendido, que ele tenha a possibilidade de transacionar via Copagril toda a sua produção”, destaca o diretor-presidente, Ricardo Silvio Chapla.

Ele salienta que hoje as principais parcerias estão sendo realizadas com a Frimesa, Lar, Copacol e cooperativas de crédito. “Entretanto, a principal, é a Frimesa. É com a Frimesa, da qual a Copagril é sócia com o maior capital e fornecimento de produção primária, que mantemos a maior das parcerias. Ela é uma extensão da Copagril. Nossos associados produzem suínos e leite e entregam para a Frimesa fazer a industrialização possível”, relata.

Frimesa

De acordo com Chapla, a existência da Frimesa (criada pela união de cinco cooperativas agrícolas da região) permite que os associados invistam na criação de suínos e na produção de leite. “E posso garantir que a Frimesa representa muito para a Copagril e às demais cooperativas filiadas, constituindo-se numa continuidade dos serviços prestados por elas. Muitos até podem confundir a Frimesa como sendo uma outra empresa, todavia, ela complementa as cooperativas ao processar, industrializar e comercializar os produtos dos associados das mesmas. É uma grande parceria, que não deixa de ser uma intercooperação. Foi pela união das cooperativas que se criou a central Frimesa, uma marca forte e presente em praticamente todos os Estados brasileiros e até no exterior”, evidencia.

Lar

Também com a Lar a Copagril mantém um processo de intercooperação. “Desde o ano passado estamos mantendo uma intercooperação com a cooperativa Lar, no setor de avicultura, que antes de ser efetivada foi amplamente estudada e analisada, até se comparando a outros modelos de intercooperação já existentes no país. Posso dizer que já no primeiro ano de parceria a união de esforços deu certo, ambas as cooperativas estão fazendo as partes combinadas, tornando o negócio satisfatório para as duas. Além disso, a avicultura na área de ação da Copagril foi beneficiada, trazendo mais recursos e potencialidades aos associados”, enaltece Chapla.

Copacol

Outra intercooperação é mantida com a Copacol na atividade de peixes. “Este setor está crescendo na nossa área de atuação, ainda que pela parceria existente com a Copacol, temos certa limitação de expansão. Todavia, por meio desta, nossos associados que atuam na produção de peixes têm a segurança de entregar sua produção para uma empresa confiável e tendo a assessoria da equipe técnica da Copagril”, observa.



Diretor-presidente da Copagril, Ricardo Silvio Chapla

Carnes e leites

Das intercooperações ou parcerias existentes na área de produção de carnes e leites, Chapla diz que há possibilidades de crescimento. “Com a Lar temos espaço e projetos para crescer, inclusive com o aumento do abatedouro no município. E nossos associados irão suprir a demanda de frangos necessária. Já temos em andamento a construção de vários novos aviários e durante o transcorrer do ano outros deverão ser iniciados”, comenta.

Na suinocultura e na bovinocultura, ele menciona que a expansão também é evidente. “As unidades industriais que processam os laticínios e que pertencem à Frimesa estão em constante expansão. Isto nos dá a certeza de que mais leite será necessário para abastecer tais indústrias. E no segmento de suínos, além da moderna indústria já existente em Medianeira e do frigorífico de abate de suínos em Marechal Cândido Rondon, está em construção mais um moderno frigorífico pela Frimesa, na cidade de Assis Chateaubriand, que exigirá mais animais a serem produzidos. Nossos associados estão na lista para serem fornecedores destes frigoríficos e das demandas que os mesmos tiverem”, enfatiza.

Importância das parcerias

Quando fala em intercooperação e parcerias, Chapla afirma que a Copagrill tem buscado nestas formas a continuidade das atividades dos associados. “Por mais que exista uma certa concorrência entre as cooperativas, também existem negócios entre elas. Priorizamos que se algo puder ser feito entre as cooperativas, nelas vamos buscar as parcerias necessárias. E não somente com as cooperativas da região, mas também cooperativas de outras regiões. Temos parcerias com cooperativas do Oeste do Paraná e de outras regiões, inclusive do Estado de Santa Catarina. Potencializamos valores para os associados com estas parcerias e podemos ampliar ainda mais os negócios que temos, inclusive com cooperativas semelhantes. Acredito que no futuro teremos ainda mais, pois são importantes e viáveis, constituindo-se no caminho para buscar alternativas de ganho e consequentemente repassar isso para os associados. É um campo aberto, que tem

muita expansão pela frente e muitos benefícios para as cooperativas e para os associados das mesmas”, considera.

O diretor-presidente da Copagrill diz acreditar no potencial de crescimento da região. “Entretanto, também entendo que as instituições são formadas por pessoas, que lideram e promovem as parcerias possíveis. Nenhuma empresa acontece sozinha, é preciso a união de esforços. No fundo o trabalho de todas as cooperativas é poder proporcionar melhores resultados e oportunidades para os seus associados, além de agregar renda nas propriedades, o que se constitui de muita importância para o cooperativismo. Cada um tem seu trabalho, sua visão e respeitamos isso. Mas pretendemos e sempre vamos buscar alternativas, meios em todos os sentidos, para que a Copagrill possa ser cada vez mais efetiva, ofereça segurança, oportunidade de produzir e dar renda ao associado”, pontua.

Viabilização das pequenas propriedades

Segundo Chapla, a Copagrill é uma das mais diversificadas cooperativas no seu quadro social. “A maioria dos nossos associados são pequenos produtores, cuja subsistência é possível pela existência da cooperativa. Evidentemente, temos associados que têm mais de uma atividade em sua propriedade. E isso é muito importante, corrobora o papel que a Copagrill vem tendo ao longo dos 51 anos de existência. Com muito trabalho tem conseguido fazer com que a nossa microrregião seja de muito destaque. Claro que temos uma região de instabilidade climáticas, o que é uma desvantagem em relação a outras, mas é aqui que nós moramos, é aqui que temos nossos investimentos. Se olharmos os números ao longo dos últimos anos veremos muitas frustrações de safras, seja no inverno ou verão, ocasionadas pelo clima. Apesar destes fatores climáticos, nossos associados estão tendo algum tipo de renda devido às alternativas existentes. E nós, tanto a cooperativa quanto os produtores, temos que fazer o possível para encontrar meios que venham superar as perdas. Por

isso não dá para comparar uma cooperativa com a outra, visto que há diferenças, tanto em termos de atividades como de particularidades”, observa.

Para o diretor-presidente, o cooperativismo na Copagrill sempre foi respeitado e cumpre o papel para o qual foi criado pelos fundadores. “Todos que por aqui passaram, seja como diretores, administradores ou planejadores, fizeram seu papel eficientemente na sua época. Hoje vivemos um momento diferente, com oscilações que acontecem rapidamente. Enfrentamos a estabilidade que não havia anos atrás. Só para se ter uma ideia do que passamos, quem trabalha com exportação e com a moeda dólar enfrenta oscilações que chegam a dar até 30 centavos de diferença num único dia, o que é uma variação muito grande, exigindo mais desafios. Outras variáveis têm influenciado, como o mercado que oscila muito. É um desafio para o produtor e consequentemente para a cooperativa. Precisamos estar antenados a todo minuto. Mas com eficiência e trabalho estamos proporcionando bons resultados para os associados”, garante. →



O Show do Agronegócio

Chapla avalia o Dia de Campo Copagril, o “Show do Agronegócio”, como uma atividade de grande valor para a cooperativa e para os associados. “Vemos o Dia de Campo sendo melhorado ao longo dos anos. É um evento muito importante para os associados e até para quem não tem ligação com o agro. No nosso Dia de Campo temos a oportunidade de ver coisas novas, e a cada ano que passa há novidades. É muito importante esta amostra do que está sendo produzindo, do que vem de novo. Vamos incrementando a cada ano. Este ano posso destacar o incremento com o AgroInova, em parceria com o Parque Tecnológico Itaipu (PTI). Vimos novidades, startups que vão ser muito úteis para o nosso associado e produtor. Não existe aquela de que sabemos tudo, sempre precisamos nos atualizar e aprender algo diferente, ver as coisas novas que surgem sem desprezá-las, pois pode, sim, dar certo”, expõe.

Cooperativas de outros setores

Chapla evidencia, também, a importância das instituições financeiras para o funcionamento da Copagril e dos seus associados. “Desde o início das atividades da cooperativa, instituições financeiras renomadas estiveram ao nosso lado. Hoje, complementamos este setor com as cooperativas de crédito, com as quais mantemos ótimo relacionamento e parcerias de negócios, em benefício de ambas cooperativas e seus associados; até muitos dos nossos associados são comuns”, relata.

Além das cooperativas de crédito, ele faz questão de enaltecer parcerias no segmento de saúde. “Mantemos parceria com a Unimed

e com o Grupo Sempre Vida há muitos anos, o que vem trazendo benefícios para os nossos associados. Precisamos valorizar as parcerias”, entende.

Na visão do líder cooperativista, a Copagril é um conjunto de ações. “Quanto mais parcerias, intercooperações e relacionamentos próximos tivermos, melhor será para todos. Ainda que cada associado tenha a sua particularidade, tudo se constitui em um conjunto. É uma certa engrenagem que movimentada. Como todos dependemos uns dos outros para ter sucesso, é assim que vamos trabalhar, aperfeiçoar relacionamentos”, assinala.



O diretor presidente da Copagri, Ricardo Silvio Chapla, o diretor superintendente do PTI, General Eduardo Castanheira Garrido Alves, o diretor-vice presidente da Copagril, Eloi Podkova e o coordenador do Dia de Campo da Copagri, Enoir José Primon, no estande do AgroInova

Parcerias com empresas privadas

O diretor-presidente da Copagril enaltece, ainda, as empresas particulares e que são parceiras de negócios nas atividades da Copagril. “São empresas do segmento agrícola, como grãos, defensivos, fertilizantes e outros que são há muitos anos parceiras da Copagril. Temos, também, parcerias nas atividades da pecuária, com empresas que são importantes para o fortalecimento da produção. Empresas que sempre prezam por um bom atendimento. Todas são importantes pelo conjunto de atividades, proporcionando resultados para os nossos associados e para a cooperativa”, elogia.

Parcerias pelo crescimento

Por mais o cooperativismo já tenha alcançado sucesso através de intercooperações e parcerias, o diretor-presidente da Copagril considera que há muito a crescer. “Evidentemente que isso depende de pessoas. São as pessoas que fazem acontecer, que vão planejar e decidir o que deve ser feito. Mas, esperamos que os dirigentes das cooperativas tenham sempre em mente o objetivo primordial do cooperativismo, do seu papel social e não saiam fora disso. Sei que mais mudanças enfrentaremos, que temos tempos diferentes pela frente, com muitas oscilações em termos de economia e política, mas precisamos saber administrar cada caso e entender que as cooperativas têm seus papéis sociais, independente do ramo que atuam. Todas são importantes e possuem a obrigação de pensar e praticar o cooperativismo, ainda que, às vezes, vimos que algumas saem fora disso. Evidentemente que é necessário buscar resultados e proporcionar lucros ao associado para poder se desenvolver, investir e fazer o que é preciso, mas tudo sem obsessão e com o máximo de equilíbrio”, conclui Chapla.



**HÁ 23 ANOS
OFERECENDO A
MELHOR NUTRIÇÃO
ANIMAL PARA
SEU PLANTEL**



**Vendas
para todo
o Brasil**



[vitamixnutricaoanimal](https://www.facebook.com/vitamixnutricaoanimal)

Gerente comercial
suínos e bovinos:
Gilberto Toniazzo

Contato:
(45) **99103-8700**

vitamix@vitamix.com.br

vitamix

nutrição animal

www.vitamix.com.br

+55 (49) 3327-21200 - NOVA ITABERABA - SC

EXISTÊNCIA DA FRIMESA

é reflexo da união de esforços de pequenos produtores

AINDA QUE A PRIMEIRA PLANTA INDUSTRIAL TENHA SIDO COM A SUDCOOP, FOI EM MEDIANEIRA QUE COOPERATIVAS DA REGIÃO UNEM ESFORÇOS E ASSUMEM UM FRIGORÍFICO EM MEDIANEIRA E CONSTITUEM O GRANDE COMPLEXO QUE É HOJE A FRIMESA

A necessidade e a união de pequenos produtores fizeram nascer as cooperativas na região. Num primeiro momento as atividades se concentravam no fornecimento de insumos, como sementes e adubo, e depois na comercialização dos grãos.

Com o passar dos anos, já após a década de 70, as lideranças cooperativistas perceberam que o nicho de atividades poderia ser ampliado, agregando valor e renda para os associados dessas organizações. “O primeiro projeto viabilizado foi a industrialização de suínos. As cooperativas viam a possibilidade de industrializar o suíno, atividade que começou a ganhar importância no Sudoeste do Paraná com a criação da Sudcoop, que hoje é a Frimesa. No começo a atividade era

relacionada com os insumos e depois foram atrás de buscar um frigorífico”, relata o atual diretor-presidente da Frimesa, agropecuarista associado à Copagril, Valter Vanzela.

“Logo em seguida as cooperativas assumiram a massa falida do frigorífico Medianeira. Foi uma iniciativa de união das cooperativas do Oeste com o objetivo de dar oportunidade ao pequeno produtor rural. Dar segurança para ter como produzir suínos dentro de um sistema cooperativo. Esse foi o grande objetivo das cooperativas em ter tido um frigorífico, que hoje é a Frimesa”, destaca Vanzela.

A suinocultura foi o ponto inicial da formação da Frimesa. Logo veio a possibilidade de ampliação de atividades, com a integração do leite no portfólio de

industrialização. O leite, então, era explorado por uma empresa privada da região; depois as cooperativas passaram a atuar no segmento. “A laticínios Frimesa foi criada no início da década de 80, constituindo-se, já de início, numa das maiores empresas do ramo, com sua primeira indústria edificada em Marechal Cândido Rondon”, cita o diretor-presidente.

Ele conta que em décadas passadas era comum produtores fornecerem quantidades baixas de leite para os laticínios. “Tinha produtores que entregavam três litros por dia, outros cinco litros um dia sim e um dia não, e eram milhares que faziam assim. Depois foi se fazendo um trabalho de desenvolvimento técnico, evoluindo essa produção”, relembra.

Hoje a Frimesa tem duas linhas principais de atuação: a industrialização de suínos, que permite ao produtor ter uma atividade em cima de uma pequena propriedade, que é a característica da região, e o leite que é a outra. “Esse é o grande trabalho que deve ser feito em conjunto, porque nós estamos em uma região produtora e temos que fazer volume para levar o resultado dessa industrialização para os grandes centros de consumo. Por isso, nessa atividade, se juntaram várias cooperativas, para poder ter volume, marca e presença no mercado”, salienta.

Ainda que a Frimesa seja uma cooperativa central, ela é fundamentalmente abastecida pelos associados das cooperativas filiadas. “A grande verdade é que o produtor é da cooperativa. As nossas filiadas junto com os produtores fazem todo o trabalho de produção. A partir do momento que a matéria-prima está pronta elas repassam para a central e a central tem a função fazer a melhor industrialização e a melhor comercialização do resultado dessa produção. É uma cadeia, em que a gente tem que ter um equilíbrio para viabilizá-la no setor”, enfatiza, destacando a importância



Diretor-presidente da Frimesa, agropecuarista e associado da Copagril, Valter Vanzela: “A Frimesa está a passos certos para ter uma participação no mercado de suínos e de leite à altura do que o mundo vai nos cobrar”

Divulgação/Frimesa



das cooperativas e seus cooperados no conjunto da Frimesa.

A união de esforços permite que pequenos se tornem grandes. “Existem atividades em que cada filiada tem a sua, por ter capacidade para isso. Por exemplo, na avicultura temos várias cooperativas com indústria, em um tamanho que permite viabilizar. Agora, na suinocultura, como essa produtividade foi pequena no começo e o leite também, foi mais interessante fazer a exploração em conjunto. Isso tudo para ter uma presença no mercado, fazer o trabalho de marketing, ter uma marca com notoriedade. Tem que estar alicerçado também em volume, algo que é possível juntando cinco ou seis cooperativas. Então, a soma de forças ajuda bastante”, ressalta Vanzela.

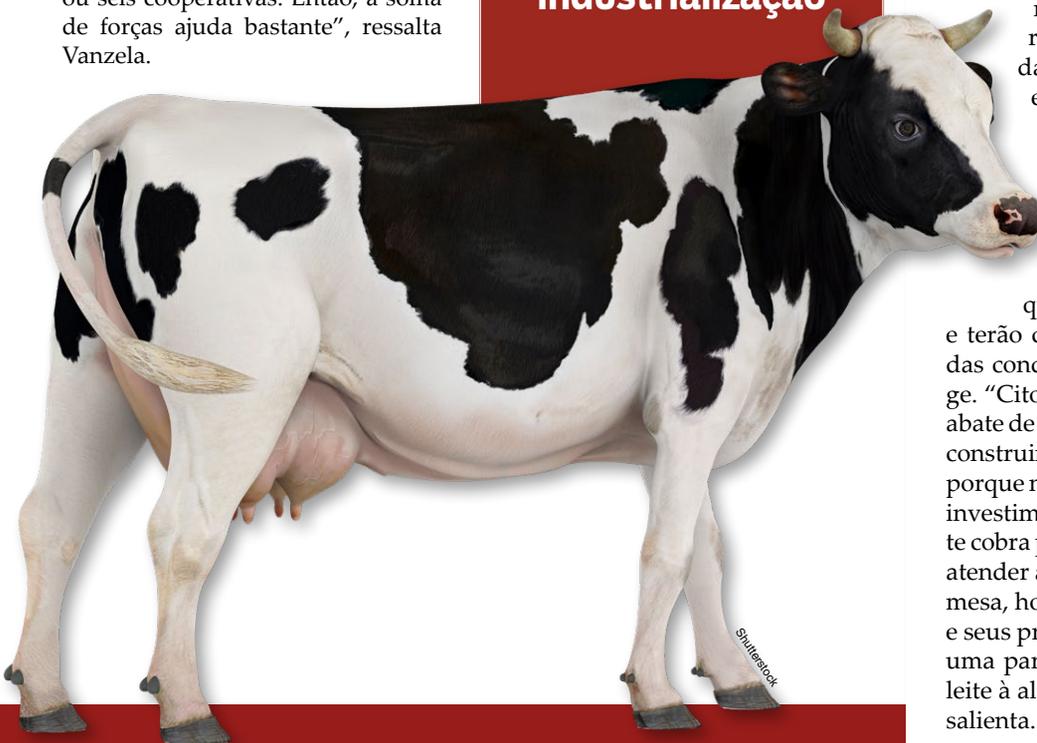
A suinocultura foi o ponto inicial da formação da Frimesa. Logo veio a possibilidade de ampliação de atividades, com a integração do leite no portfólio de industrialização

Segurança

É nesta condição de união que o produtor associado nas cooperativas, em qualquer uma delas, tem a segurança na entrega constante de sua produção. “Tem época que não tem mercado e nesse momento tem a indústria que absorve constantemente essa produção. É garantia de recebimento de seus valores. Estamos aqui há 45 anos e sempre repassamos, na hora certa, os valores correspondentes. É um trabalho que busca ter cobertura dos custos e viabiliza a cadeia como um todo. Existem momentos em que o mercado spot pode até remunerar mais, mas na grande parte do tempo as cooperativas dão uma sustentação para viabilizar o produtor. Prova disso é que os produtores independentes praticamente desapareceram. Outra coisa importante é que o cooperado participa da constituição do patrimônio. A Frimesa vale uma coisa significativa. O resultado é gerado e repassado para as cooperativas filiadas. Cada filiada tem a sua política. É a garantia do produtor de ter o fornecimento de rações, insumos e assistência técnica. Oferece as condições elementares para que ele possa produzir com um nível de produtividade que viabilize o negócio”, enfatiza.

Vanzela evidencia a importância das cooperativas filiadas no sucesso da empresa, entre elas a Copagril. “Historicamente, a Copagril é uma cooperativa muito importante para a Frimesa, porque ela teve o maior volume de suínos e de leite, característica da sociedade Copagril e pequenos produtores. Eu fui presidente da Copagril. O município de Marechal Rondon abrangia Entre Rios do Oeste, Pato Bragado, Mercedes e Quatro Pontes, onde a média eram 12 hectares por propriedade, isto é, cinco alqueires. Esse produtor plantava soja e milho e nas commodities ele não tinha renda para uma qualidade de vida. Todavia, agregando valor através do leite e da suinocultura ele passou a ter uma renda maior. Isso fez com que essa área da Copagril tenha um volume muito grande de suinocultores e de produtores de leite”, aponta.

Para o diretor-presidente da Frimesa, tanto a cadeia de suínos quanto a cadeia de leite são importantes e terão continuidade com a evolução natural das condições tecnológicas que o mundo exige. “Cito como exemplo o maior frigorífico de abate de suínos da América Latina que estamos construindo em Assis Chateaubriand. Não é porque nós achamos bonito que vai exigir altos investimentos, mas porque o mercado mundial te cobra para você estar inserido nele. É preciso atender as exigências. Então eu diria que a Frimesa, hoje, junto de suas cooperativas filiadas e seus produtores, está a passos certos para ter uma participação no mercado de suínos e de leite à altura do que o mundo vai nos cobrar”, salienta.



BIO SINERGIC FERTILIZANTES e Copagril



Divulgação

Empresa parceira da Copagril, a Bio Sinergic tem como propósito a pesquisa, o desenvolvimento e a produção de insumos agrícolas diferenciados e inovadores, com o compromisso de construir uma agricultura moderna, de alto desempenho e com resultados superiores a cada safra.

“Trazemos confiança e parceria para levar ao produtor rural as melhores formulações em fertilizantes foliares e adjuvantes voltados à nutrição de plantas e na tecnologia de aplicação”, destaca o engenheiro agrônomo Cristiano Roberto Buss, que é o diretor técnico e comercial da Bio Sinergic Fertilizantes.

Segundo ele, a empresa busca desenvolver soluções inovadoras, aplicando a ciência e tecnologia ao agronegócio de forma sustentável, investindo sempre com foco no aumento da produtividade para entregar alto desempenho nas lavouras. “Para que a nossa tecnologia chegue

ao agricultor, necessitamos de parceiros com o mesmo objetivo em comum. Uma parceria nada mais é que uma cooperação entre empresas, que buscam obter uma relação que otimizará algumas funções, além de alavancar o nome da empresa e assim conseguir levar seus produtos de maneira mais competitiva no mercado”, salienta.

Cristiano cita que a Bio Sinergic busca parcerias sólidas com empresas renomadas no mercado. “Como é o caso da nossa parceira com sede em Marechal Cândido Rondon, a Cooperativa Agroindustrial Copagril, uma cooperativa sólida, que possui várias unidades de negócios espalhadas pelo Oeste paranaense e Sul do Mato Grosso do Sul e que tem mais de 51 anos de história. Através dela levamos tecnologia e soluções inovadoras para os seus associados e clientes. Uma parceria de sucesso que está trazendo excelentes resultados”, conclui.

VITAMIX e Copagril

A parceria entre a Vitamix e a Copagril, no segmento de nutrição animal, começou no segmento de suínos. Hoje, ela se estende também para a bovinocultura.

De acordo com o médico veterinário e gerente comercial para a região, Gilberto Toniazzo, poder ter esta parceria com a Copagril é de grande importância para a Vitamix. “Desde que começamos nossas atividades junto à Copagril, procuramos oferecer aos associados produtos de nutrição animal que apresentem considerável resultado e custo-benefício para os produtores”, destaca.

A gama de serviços e produtos oferecidos pela Vitamix, voltados à nutrição animal, está calçada em boas práticas

de fabricação. “Trazemos produtos feitos em nossa fábrica, cuja matéria-prima preza pela aquisição de ingredientes de qualidade, passando por processos de produção e comercialização do produto acabado. Temos por característica cuidar dos procedimentos higiênicos, sanitários e operacionais para garantir a qualidade, conformidade e segurança alimentar dos produtos destinados à alimentação animal de todos os nossos clientes, inclusive para os associados da Copagril”, ressalta Gilberto.

Ele enaltece a importância da Copagril para o desenvolvimento da suinocultura e bovinocultura na região. “A Copagril tem por característica associados que atuam em



João Livi/OFE

pequenas propriedades. Com sua forma cooperativista de ser, ela proporciona que estes associados consigam melhores

resultados em suas propriedades e, conseqüentemente, alcancem melhores lucros”, conclui.

VENHA GARANTIR UM BELO SORRISO!



- ORTODONTIA
- IMPLANTE
- ESTÉTICA BUCAL
- CLÍNICO GERAL



ODONTO
MASTER

Responsável técnico: Dr. Diego Cíviero Rodio
CRO-PR-CD 21747 CLM 3230

(45) 3254-6785 (45) 99809-0105
@redeodontomaster

ESTAMOS EM NOVO ENDEREÇO:
RUA SÃO PAULO, 909 - 7º ANDAR - MARECHAL CÂNDIDO RONDON - PR



BIO SINERGIC
FERTILIZANTES



Potencializando Lavouras, Fortalecendo a Agricultura!

www.biosinergicfertilizantes.com.br

SICREDI ALIANÇA PR/SP e Copagril

Das empresas do segmento financeiro, a Sicredi Aliança PR/SP tem uma identificação muito própria com a Copagril. A origem da cooperativa de crédito deu-se por iniciativa de associados da Copagril, no ano de 1985, e por

muitos anos a sua primeira e única agência foi acolhida dentro de espaço cedido pela cooperativa de produção.

E toda parceria com a Copagril é destacada pela atual diretoria da Sicredi Aliança PR/SP.

“O próprio Dia de Campo que a Copagril vem realizando está se consolidando a cada ano como um dos mais importantes eventos do agronegócio da região”, destaca o diretor de Negócios, Gilson Metz.

“Vimos que o evento é uma forma de desenvolvermos ainda mais o cooperativismo, objetivo que une tão fortemente a Copagril à Sicredi nestes muitos anos de parceria, que é extremamente sólida e transparente entre as duas instituições. Enquanto cooperativa, temos muito orgulho em fazer parte do Dia de Campo

da Copagril, marcando presença e também oportunizando aos nossos associados a busca de novos conhecimentos, novas ferramentas e oportunidades, além da possibilidade de encontrar em um único ambiente uma série de tecnologias, novidades e informações para que o produtor rural esteja melhor amparado na sua atividade”, enfatiza.

Para Gilson, que é filho de produtores rurais, ser agricultor, hoje, é ser empresário rural, estar munido de muito conhecimento para bem poder administrar sua propriedade. “E a Sicredi Aliança PR/SP tem muito orgulho em poder estar presente junto à Copagril em mais este Dia de Campo, promovendo o desenvolvimento do cooperativismo e o agronegócio em toda a nossa comunidade”, enaltece.



Arquivo OP

PRADO e Copagril

Entre as muitas empresas que são parceiras comerciais da Copagril está o Laboratório Prado. A Prado está presente nas unidades da Copagril fornecendo produtos para nutrição animal desde o ano de 1998.

Para o técnico agrícola Volmir Mocelin, que representa a Prado perante a Copagril, esta parceria é de extrema importância para o agronegócio da região de Marechal Cândido Rondon e para todo o Estado do Paraná e Mato Grosso do Sul. “Sabemos da dedicação e do compromisso que esta cooperativa tem diante de seus associados, colaboradores, fornecedores e demais empresas que, de forma direta ou indireta, também fazem parte do cooperativismo brasileiro”, ressalta.

Segundo Mocelin, nesta parceria de longa data há muita dedicação, empatia e compromisso. “Sempre tivemos um trabalho sólido e honesto e hoje podemos oferecer uma estrutura

para melhor atender os clientes da Copagril, através dos médicos veterinários que estão sempre à disposição da cooperativa”, cita.

Ele lembra que a Copagril já trabalhava com a linha de medicamentos, no setor de saúde animal. “A partir de 1998 passamos a trabalhar com a linha de núcleos e minerais, nutrição animal, fortalecendo ainda mais essa parceria entre Prado e Copagril, por meio da qual, com muita empatia, trabalho e dedicação, buscamos um crescimento próspero e saudável. Em 2005, a cooperativa lançou a linha de minerais com sua marca própria, a Minerais Copagril. Nós, do Prado, passamos então a produzir estes itens com qualidade e segurança, que hoje estão na linha de frente atendendo os diversos produtores de leite e corte da bovinocultura brasileira”, enfatiza.

Mocelin diz que é gratificante e importante esta parceria. “Sem dúvida, a Copagril é uma



Divulgação

das cooperativas na qual o Prado tanto se orgulha por estar junto no dia a dia, trabalhando, fornecendo assistências, produtos e crescendo ao lado da Copagril e seus competentes, queridos e guerreiros produtores”, finaliza o técnico agrícola, que, ao lado dos médicos veterinários Lucas Bertencello e Thiago Rodaski, atua pelo Prado junto à Copagril.



Divulgação

SICOOB e Copagril

de crédito Sicoob e a cooperativa Copagril. “É uma parceria bastante sólida, que podemos chamar de intercooperação, que vem sendo praticada com eficiência no desenvolvimento do agronegócio e para os produtores da região”, destaca.

Edison afirma que a Copagril é uma empresa séria e comprometida com as causas dos seus associados. “Percebemos que o propósito da Copagril se encaixa perfeita-

mente na essência da existência do Sicoob Confiança. Como parceiros, podemos juntar energias e forças em prol dos associados de ambas as instituições”, enaltece.

Conforme o diretor, os associados de ambas as cooperativas são beneficiados com linhas de financiamento, com cujos recursos os produtores rurais podem investir ainda mais em suas propriedades. “E assim a cadeia produtiva da região, que já é forte, acaba se consolidando ainda mais”, aponta.

Para o diretor superintendente do Sicoob Confiança, Edison Luiz Dechechi, é muito produtiva a parceria entre a cooperativa

Lar

LAR FOODS

PRA GANHAR
COMPRE
Lar

A CADA
3 PRODUTOS LAR,
VOCÊ GANHA
UM NÚMERO
DA SORTE.

100 POUPANÇAS
DE
R\$ 5 MIL
CADA UMA



Acesse o site
www.praganharcomprelar.com.br
preencha os dados e bora torcer.

@larfoodsofficial www.lar.ind.br

Campanha válida:
2 de janeiro a 8 de julho de 2022

Consulte o regulamento no site: www.praganharcomprelar.com.br





AGROINOVA É DESTAQUE no Dia de Campo

Um dos eventos de destaque e desenvolvido de forma inovadora no Dia de Campo 2022 da Copagril foi o AgroInova. Promovido pela Itaipu Binacional, por intermédio do Parque Tecnológico Itaipu (PTI), foi realizado em estande especialmente preparado para o projeto.

O objetivo de dar continuidade estratégica ao Agrodoy, realizado em novembro do ano passado, em parceria com a cooperativa Lar. O primeiro evento o foco foi no B2B e um público mais restrito. Já este segundo ficou no B2C, em que o produtor rural foi o centro das soluções.

Com esta ação, o Parque Tecnológico Itaipu visa o fortalecimento do agronegócio na região. Também faz parte das ações estratégicas relacionadas ao braço do PTI em Marechal Cândido Rondon.

A escolha para a realização no Dia de Campo Copagril se deu pelo fato de o evento ser o mais tradicional e mais importante promovido pela cooperativa. Anualmente, o Dia de Campo reúne milhares de cooperados, clientes e visitantes, que durante três dias vi-

sitam a estação experimental da cooperativa, em Marechal Rondon, para conferir as novidades em soja, milho, pastagens, insumos para a agricultura e também pecuária.

No estande do AgroInova foram realizadas diversas atividades, com destaque para o workshop de demandas dos produtores rurais (atividade prevista para dentro do escopo de serviços que podem ser prestados à cooperativa Sicredi). Os resultados do workshop serão utilizados como base dos desafios para programas de inovação aberta futuros.

A ideia central do projeto é atrair empresas âncoras para a unidade do PTI em Marechal Rondon, como a Copagril e outras. Também, tem por objetivo apresentar as soluções B2C dos centros de competências do PTI e das startups do ecossistema, inclusive, havendo a possibilidade de ter startups de outros sistemas participantes, desde que estejam dentro da temática principal do projeto. Como ideia central, o projeto visa fortalecer a atuação do PTI na inovação do agronegócio.

O evento levou a dinâmica de um centro

A escolha para a realização no Dia de Campo Copagril se deu pelo fato de o evento ser o mais tradicional e mais importante promovido pela cooperativa

de inovação para perto dos produtores, os quais puderam conhecer tecnologias, startups e compartilhar os desafios do dia a dia do campo. Para as startups foi uma oportunidade de fazer conexões e negócios, podendo expor as suas soluções e tecnologias para os visitantes do Show do Agronegócio.

O estande do InovaAgro foi possível graças à iniciativa do PTI e contou com as parcerias da Copagril, Prefeitura de Marechal Rondon, Sicredi Aliança PR/SP, Unioeste, Acimacar e o Iguçu-IT.

COLCHÃO BIOMÉTRICO PARA UM SONO REPARADOR

Uma boa qualidade de vida depende diretamente de uma boa qualidade do sono. Muitos aspectos de nossa saúde dependem do restabelecimento do nosso organismo durante o período de repouso. Durante o sono os hormônios são produzidos, nosso cérebro armazena informações e nossos músculos relaxam buscando recuperar-se do cansaço sofrido durante o dia de trabalho.

O conforto e a ortopedia são importantes para uma boa noite de sono porque nosso corpo possui estruturas anatômicas sensíveis ao estresse e ao esforço físico prolongado. E uma noite de sono numa posição desconfortável é um estresse muito forte que causa fortes sensações de desconforto e dor. Este desconforto estimulará nosso organismo a movimentar-se na cama em busca de outra posição. Esta movimentação em grande número numa noite de sono impõe ao nosso corpo um esforço físico prolongado.

Ocorre também que nosso cérebro durante o sono funciona em ciclos, que são períodos divididos em fases, sendo que cada fase possui uma função específica.

Desconforto, dor e excesso de movimentação na cama são fatores que interrompem os ciclos do sono, impedindo nosso cérebro de atingir o sono profundo ou de permanecer o tempo adequado nesta fase do sono.

Desta forma, ao despertar temos a sensação de cansaço físico e mental. Para entender a ortopedia de um colchão é preciso levar em conta que nosso corpo não distribui o seu peso de forma uniforme quando deitamos. A região dos ombros possui peso diferente da região dos quadris. Um colchão precisa oferecer resistências adequadas a cada uma dessas regiões, ou seja, possuir densidades diferentes em cada uma destas partes. Lembrando ainda que cada pessoa possui tamanho e peso distintos, então cada lado do colchão deve ser de acordo com estas medidas individuais.

Portanto, o que realmente importa não é saber se o colchão é de molas ou espuma. Se as molas são "ensacadas" ou se é uma "espuma da Nasa". O que importa saber é se o colchão oferece a resistência certa em cada região do seu corpo. Atualmente já é possível fazer esta adequação. Existe uma metodologia científica desenvolvida em pesquisa de mestrado na Universidade Feevale que, baseando-se nas medidas corporais de cada usuário, o colchão é desenvolvido com formatos, densidades e formulações químicas específicas em cada região. Assim, é possível garantir o melhor alinhamento da coluna vertebral e o melhor conforto do nosso organismo durante o sono.

Trata-se do princípio da biometria aplicada aos colchões. É uma tecnologia inovadora já à disposição de todos de forma muito acessível.

Quer saber mais sobre o colchão biométrico entre em contato com a WFJ Comércio de Colchões, com Fernando, no telefone WhatsApp (45) 99944-5959 ou com Celia, no telefone WhatsApp (45) 99982-7874.

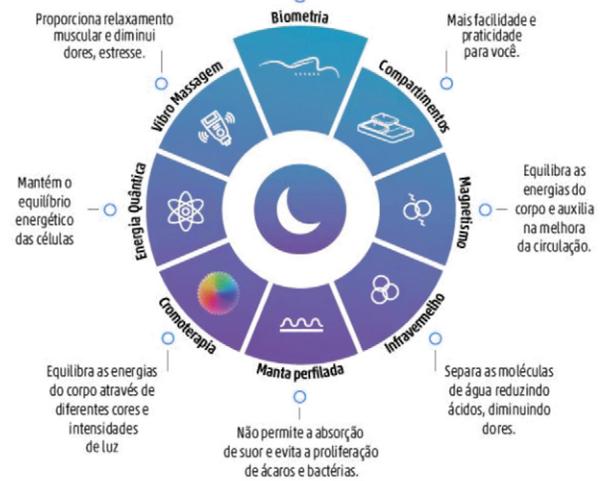
Trata-se do princípio da biometria aplicada aos colchões. É uma tecnologia inovadora já à disposição de todos de forma muito acessível.

Trata-se do princípio da biometria aplicada aos colchões. É uma tecnologia inovadora já à disposição de todos de forma muito acessível.

Quer saber mais sobre o colchão biométrico entre em contato com a WFJ Comércio de Colchões, com Fernando, no telefone WhatsApp (45) 99944-5959 ou com Celia, no telefone WhatsApp (45) 99982-7874.

Conheça alguns benefícios

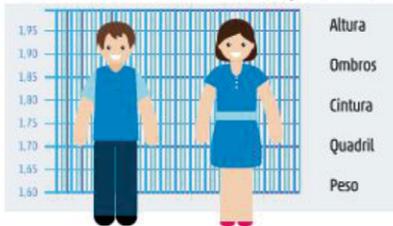
Com as medidas de largura de ombro, cintura, quadril, altura e peso, você tem um colchão totalmente do seu jeito, feito único e exclusivamente para você.



Melhor alinhamento da coluna



Colchão feito sob medida para você



REPRESENTANTES DIRETOS DA FÁBRICA

(45) 99944-5959 Fernando
(45) 99982-7874 Celia

Marechal Cândido Rondon - PR

Faz bem para sua vida!

CRÉDITO RURAL DO SICOOB.

Para quem acredita no poder do campo.

Roberto Fortis
Produtor Rural

Valéria Schurt
Colaboradora

Se você é pequeno, médio ou grande produtor rural, conte com o Crédito Rural do Sicoob. Linhas para custeio, investimento, comercialização e industrialização, com as melhores taxas e atendimento mais próximo e atencioso.

Somos para todos. Somos para quem acredita no poder do campo.



A INTERCOOPERAÇÃO LAR

A parceria de intercooperação feita no início de 2021 entre as cooperativas Lar e Copagrill aconteceu para que a atividade de avicultura pudesse crescer ainda mais na região. E apesar da aquisição da indústria de aves em Marechal Cândido Rondon e da indústria de rações em Entre Rios do Oeste, pela Lar Cooperativa Agroindustrial, o fornecimento de frango para a unidade industrial rondonense continua sendo feito por associados da Copagrill.

“Desde o começo ficou muito claro nesta intercooperação que quem se tornou associado da Lar foi a Copagrill. Todavia, nós atuamos com o associado integrado de frango da Copagrill para os quais fornecemos diretamente os insumos, rações e toda a orientação técnica necessária, bem como, procedemos à recolha da produção e definimos o valor a ser pago pelo quilo de frango produzido. Fazemos o pagamento para a Copagrill e no mesmo dia ela tem a responsabilidade de repassar o valor integral para os produtores, sem nenhum ônus aos avicultores. A Copagrill recebe da Lar uma taxa administrativa, com o que ela procede o pagamento de suas responsabilidades, como as guias da Adapar, GTA (Guia de Transporte de Animais). Entendemos que estes associados devem permanecer na Copagrill porque eles possuem outras necessidades, como, por exemplo, na produção de soja, milho etc, em que eles têm o fornecimento dos insumos necessários e a comercialização de suas safras”, menciona o diretor-presidente da Lar, Irineo da Costa Rodrigues.

Para ele, a intercooperação fez sentido pela necessidade de crescimento de ambas cooperativas. “Nesta atividade em que a margem de ganho é pequena se ela não tiver volume considerável se torna pouco competitiva. Como a Lar está crescendo na área da avicultura, ela consegue diluir custos e se tornar melhor pela sua maior logística, produção de ração e quantidade de abate. Com isso, conseguimos acessar diferentes mercados, proporcionando assim maior remuneração pela produção dos avicultores”, pontua.

O papel da Copagrill

Falando sobre o papel da Copagrill na

intercooperação, Irineo destaca que cabe a ela organizar a produção. “Sobretudo junto aos órgãos governamentais e atender ao seu associado naquilo que não compete à Lar, como é o caso do fornecimento de equipamentos para aqueles que queiram modernizar e melhorar os seus aviários. A Lar se responsabiliza em fornecer os insumos para a produção, fazer a assistência técnica e fornecer os insumos para a produção, bem como seguir com todo o processo industrial e a colocação no mercado. Mas é com a Copagrill que os associados vão tratar dos investimentos necessários em suas propriedades”, salienta.

Neste contexto, Irineo cita a importância da Copagrill para a Lar. “A Copagrill foi e é importante para nós, pois ao repassar a atividade da avicultura fez com que nos tornássemos maior, ou seja, ampliamos necessariamente a produção, nos constituímos em alguém no mercado, seja ele externo ou interno. Com isso, buscamos um posicionamento de marca mais forte, inclusive em marketing, o que nos encorajou a contratarmos o artista Michel Teló para ser o embaixador de nossos produtos, profissional que dispensa qualquer comentário”, ressalta.

Em relação à forma de tratamento com os associados, o presidente da Lar enfatiza que a cooperativa tem um compromisso assumido em que todos os integrados, seja da Lar ou Copagrill, sejam exatamente iguais. “Existem integrados Lar com propriedades na área de ação da Copagrill. Então, independente dele ser integrante da Lar ou por intermédio da Copagrill, vai receber o mesmo tratamento. O produto dele será remunerado pelos mesmos quesitos. A ração será a mesma, inclusive já promovemos consideráveis investimentos na indústria de ração em Entre Rios do Oeste, que abastece principalmente os integrados da Copagrill, indústria que agora recebeu equipamentos modernos, vindos da Holanda e que permitem a produção de ração peletizada, que proporciona melhor rendimento na produção de frangos e uma resposta mais

positiva para os produtores”, expõe.

Projetos de expansão

A necessidade de expansão faz com que a Lar continue investindo nas suas quatro plantas industriais de abate de frango. “Em Matelândia, no início do segundo trimestre de 2022, ampliaremos a produção para mais 120 mil frangos. Hoje já trabalhamos nesta unidade e na de Cascavel sete dias por semana, o que nos permite a utilização plena da capacidade destas duas plantas. E também nas unidades de Marechal Cândido Rondon e Rolândia precisamos ampliar o abate para os sábados e domingos. Isso vai acontecer brevemente, assim que os trâmites e acordos com os funcionários forem concluídos. Com isso, poderemos utilizar a capacidade plena dos espaços existentes. Não adianta a gente pensar em ampliar o espaço físico das mesmas se ainda temos oportunidade de crescer com o que já existe. Somente com a utilização de mais dois dias por semana para o abate vamos aumentar a produção em 40%”, enfatiza.

Irineo diz que sem ampliar espaços a Lar está contratando mais funcionários. “Desde que a intercooperação com a Copagrill começou, o quadro de funcionários nas unidades de Marechal Cândido Rondon e Entre Rios do Oeste aumentou consideravelmente. E precisamos contratar ainda mais trabalhadores”, antecipa.

Crise hídrica

Conforme o diretor-presidente, a Lar



Diretor-presidente da Lar Cooperativa Agroindustrial, Irineo da Costa Rodrigues: “Desde que a intercooperação com a Copagrill começou, o quadro de funcionários nas unidades de Marechal Rondon e Entre Rios do Oeste aumentou consideravelmente. E precisamos contratar ainda mais trabalhadores”

e Copagril

sabe das deficiências que existem na unidade de Marechal Rondon. “Não apenas nós, mas também indústrias como a Sooro e Frimesa sofrem pela escassez de água. Na indústria, antes de fazermos a sua aquisição, a Copagril tinha por método comprar água, que vinha por caminhões pipas. Já no início alteramos esta forma. Ampliamos a rede de captação, resolvemos esta questão e não utilizamos mais o fornecimento via caminhões. A água é um fator de suma importância para as empresas

em Marechal Rondon poderem ampliar suas produções. Também tem a questão de energia elétrica, especialmente em Entre Rios do Oeste, cuja deficiência não permitia a expansão de nossa indústria local. Fizemos o que era necessário e hoje temos energia elétrica para o pleno funcionamento da fábrica. Muitas vezes as indústrias são travadas pelo Poder Público, que não consegue atendê-las. E não estou me referindo aos municípios, mas, sim, ao Governo do Estado”, pontua.

Novos negócios

Irineo afirma que a expansão da Lar passa também pela intercooperação com a Copagril “Digo para todos os integrados de frango via Copagril que estamos muito satisfeitos com a vinda deles. A Lar oferece um tratamento padrão para todos os fornecedores. Não existe privilégio para este ou aquele. Cada integrado receberá o valor justo, ou seja, de acordo com os itens técnicos. Quanto melhor o rendimento, mais serão remunerados os produtores”, enaltece.

Como parte da intercooperação, recentemente a Lar concluiu a aquisição junto à Copagril da unidade de recria de matrizes e produção de ovos férteis, existente no município de Guaíra. “Havia a necessidade desta planta ser integrada à Lar pela demanda de ampliação da produção. Vamos gerar mais empregos lá também. Inclusive, os produtores de frangos da região de atuação da Copagril que queiram investir em ovos férteis poderão fazer parte da ampliação deste projeto, assim como já temos associados da Copagril investindo em uma nova unidade de produção de ovos férteis em Matelândia. Com isso, oportunizamos a estes integrados novas oportunidades de investimentos”, conclui Irineo.



A Copagril foi e é importante para nós, pois ao repassar a atividade da avicultura fez com que nos tornássemos maior, ou seja, ampliamos necessariamente a produção, nos constituímos em alguém no mercado, seja ele externo ou interno

**Equipamentos para
avicultura e suinocultura**



REPRESENTANTE

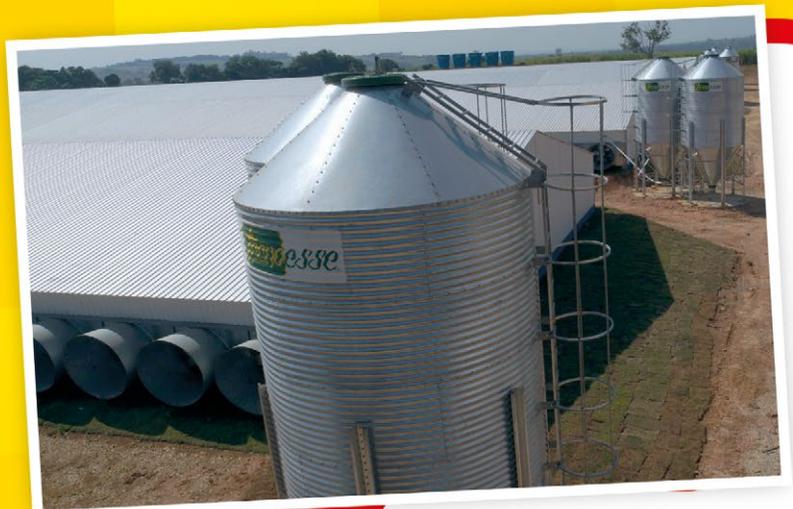
Teencosse

(45) **3254-5687 / 99973-9120**

volmirwagner@hotmail.com

Av. Rio Grande do Sul, 313 - Centro
Marechal Cândido Rondon - PR

**A Avisul
Telas**





Área onde está sendo edificada a indústria da Agrocere Multimix, em frente da Frios Samolé

AGROCERES MULTIMIX investe em nova unidade fabril em Quatro Pontes

OBRAS JÁ ESTÃO EM ANDAMENTO NO MUNICÍPIO

Neste mês de janeiro tiveram início no município de Quatro Pontes (PR) as obras de construção da nova indústria da Agrocere Multimix. “Com todos os documentos necessários devidamente aprovados, demos início aos serviços de terraplanagem, montagem da estação de energia, além de outras ações estruturais”, informa o diretor Ricardo Araújo Ribeiral.

As obras civis da indústria serão desenvolvidas em duas etapas, conforme projeto aprovado pela diretoria da empresa. “Na primeira vamos construir nossa estrutura fabril voltada para rações e concentrados de monogástricos, com o início das operações dessa fábrica previsto para o segundo semestre de 2023. Na se-

gunda etapa, construiremos nossa linha para ruminantes e a estrutura para produção de núcleos e premixes. Como o projeto inicial já contempla as duas fábricas, uma boa parte das edificações e equipamentos da 2ª etapa ocorrerão em paralelo com a construção da unidade de monogástricos. Dessa maneira, estamos prevendo iniciar as atividades dessas unidades já no segundo semestre de 2024”, menciona Ricardo, destacando que os investimentos a serem feitos na planta giram em torno de R\$ 100 milhões.

Em termos de produtos, a fábrica será construída para produzir todos os tipos de produtos voltados para a nutrição animal. “Premixes, núcleos, minerais, concentrados e rações fareladas e peletizadas farão parte das linhas de produção desta indústria. Além disso, o projeto já contempla todos os protocolos exigidos para a produção de produtos medicados, mercado importante para a região”, salienta.

Ricardo destaca que a Agrocere Multimix vem crescendo forte nos últimos anos em todo o Brasil, em especial na região Sul. “Portanto, a necessidade de uma fábrica para melhor atender o mercado do Sul já fazia parte do nosso planejamento estratégico. Faltava apenas definir o melhor local e a escolha por Quatro Pontes foi por uma questão

estratégica”, comenta.

“A escolha da cidade de Quatro Pontes para a construção da nossa unidade fabril foi resultado de muita pesquisa e análise. A força do agronegócio do Oeste do Paraná é reconhecida por todos. É uma grande produtora de milho, trigo e soja e outros importantes insumos para a nutrição animal. Além disso, a região concentra mais de 70% da criação e abate de suínos do estado, mais de 10% da produção de frangos do país e possui uma pecuária leiteira importante e em crescimento. Das 20 maiores cooperativas brasileiras do setor, cinco estão na região Oeste do Paraná”, enfatiza o diretor.

Agrocere e Copagrill falando da importância das cooperativas na região, Ricardo cita a Copagrill como uma referência. “A Copagrill é uma cooperativa admirável pelo seu trabalho, pelo que ela representa para seus cooperados e pela sua importância para a região. Nossa parceria vem de mais de cinco anos e está crescendo cada vez mais. Atualmente, a Copagrill está entre os principais clientes da linha de suínos da empresa. E exatamente por isso trabalhamos arduamente com nosso time para poder atender as demandas que chegam para nós por parte da cooperativa e seus associados. Da nossa parte, estamos trabalhando forte para estender essa parceria por muitos anos”, evidencia o diretor da Agrocere Multimix.

“

Premixes, núcleos, minerais, concentrados e rações fareladas e peletizadas farão parte das linhas de produção da indústria

Ricardo Araújo Ribeiral é o diretor da Agrocere Multimix

MAIS LUCRATIVIDADE E COM SUSTENTABILIDADE NA SUA LAVOURA!

Os produtos da BioHanusch chegaram para proporcionar mais eficiência na produção, menor investimento em insumos químicos e melhor margem de lucro na produção. E tudo dentro das condições ambientais saudáveis, tanto para o produtor quanto para o consumidor.

Produtos indicados para o cultivo de soja, milho, trigo, pecuária, florestal, hortifrutigranjeiros, aquáticos e outros.

NOSSOS PRODUTOS

F-TOL 800ATM

É um fertilizante organomineral extremamente catiônico, que irá ativar os fertilizantes e sais minerais do solo, trazendo potencial enraizador para as plantas, equilibrando estas nutricionalmente, deixando-as protegidas e com maior resistência sobre as enfermidades que poderiam afetá-las.

Sua performance está em:

- Separar a água da raiz em caso de encharcamento;
- Ativa sais minerais inativos;
- Promove o aumento gradativo da fertilidade do solo;
- Aumenta o vigor e peso dos grãos;
- Aumenta o sistema radicular;
- Diminui o acamamento de plantas;
- Promove melhores condições físicas do solo.



**F-TOL
800atm**



CFIX ACELERADOR DE COMPOSTAGEM

VANTAGENS:

- Descontaminação da massa;
- Acelera a fermentação;
- Equilibra o ambiente;
- Fixação de C.



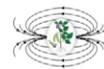
NITRO 3.3

É um fertilizante organomineral que possui alto potencial em fornecer nitrogênio, elemento base da proteína consequentemente da vida, fornecendo este elemento através do formato molecular, resultado de sua formulação com pH de 3,3.

Ele é indicado para grandes culturas, como soja, milho, feijão, trigo, entre outras. Dentro destas culturas atua equilibrando as plantas, principalmente como:

- Fonte de micronutrientes;
- Consórcio de microrganismos;
- Ativa os sais minerais;
- Potencializa os minerais do solo.

Nitro-3.3



BIO DETOX

Com apenas um litro/60 toneladas de massa verde promoverá a:

- Descontaminação da massa;
- Acelera a fermentação;
- Favorece a digestibilidade.

NFIX ACELERADOR DE COMPOSTAGEM

- Descontaminação da massa (através da inoculação de microrganismos benéficos);
- Fixação de nitrogênio;
- Diminuição de odor (fixação da amônia);
- Acelera a fermentação;
- Eliminação do criatório de moscas.

Ele é indicado para grandes culturas, como soja, milho, feijão, trigo, entre outras. Dentro destas culturas atua equilibrando as plantas, principalmente como:

- Fonte de micronutrientes;
- Consórcio de microrganismos;
- Ativa os sais minerais;
- Potencializa os minerais do solo.

NITRO CP

APLICAÇÃO: ETES

Com um litro/10m² de lâmina de água aplicado a cada três dias promoverá a:

- Diminuição dos sólidos;
- Fixação dos fósforos e nitrogênio;
- Fixação de fósforo e nitrogênio;
- Fixação de carbono;
- Descontaminação;
- Qualidade de água;
- Diminuição do odor.

Composto por lactobacillus, o NITRO CP é responsável pela quebra de matéria orgânica e redução de carga na saída da lagoa, além de fixar compostos formados por fósforo, nitrogênio e enxofre; reduzindo também maus odores causados pelo tratamento.

BIO HANUSCH

Rua Gernot Reuter, 672, Barracão Módulo Industrial 01,
Parque Industrial II, denominado Iório Jacob Welp
Marechal Cândido Rondon - PR

Fale conosco pelos telefones:

Armino Luiz Hanusch (SÓCIO): (45) 99920-1126
Lucas Primo (SÓCIO E ENGENHEIRO AGRÔNOMO): (45) 99963-9640
Márcio (ENGENHEIRO AGRÔNOMO): (45) 99833-9232
Dirceu Baumgartner (TÉCNICO AGRÍCOLA): (45) 99974-8731

APOIO:
BIOPARK

DIA DE CAMPO DA COPAGRIL

EVENTO É EXCELENTE OPORTUNIDADE PARA OS ASSOCIADOS CONHECEREM NOVAS TECNOLOGIAS E ESTAREM EM CONTATO DIRETO COM OS PARCEIROS DA COOPERATIVA



João Livi/OPE



Superintendente agropecuário da Copagril e coordenador do Dia de Campo, Enoir José Primon:
“Mais uma vez o evento mostrou a importância das parcerias”

O Dia de Campo 2022 da Copagril, o Show do Agronegócio, contou com a participação de 170 empresas parceiras da cooperativa. “Todos os expositores são nossos parceiros, inclusive das atividades diárias desenvolvidas pela cooperativa”, destaca o superintendente agropecuário, Enoir José Primon, também coordenador do evento.

Para Primon, o evento, mais uma vez, mostrou a importância das parcerias. “Foi uma excelente oportunidade para os associados e o público em geral conhecer as alternativas de produção que a cooperativa proporciona em conjunto com as empresas parceiras. Muitos experimentos apresentados são frutos de pesquisas realizadas no nosso campo experimental, ou seja, é algo que está adaptado para a nossa região de atuação”, ressalta.

“Muitos dos produtos vendidos no mercado podem ter diferença de resultado de uma região para outra. O que foi mostrado aqui, temos confiança, é o que está adaptado à nossa realidade de produção”, enaltece.

Segundo ele, há muita coisa testada na região de Cascavel, mas, que devido a questões

climáticas, não apresenta o mesmo resultado. “Precisamos testar os produtos com o nosso clima e ver os resultados que proporcionam. E no Dia de Campo temos exatamente a oportunidade de mostrar, através das empresas parceiras, os resultados mais convenientes para os nossos associados”, salienta.

Rentabilidade para o associado

O superintendente agropecuário afirma que a Copagril tem por premissa buscar alternativas viáveis e econômicas para os seus associados. “Temos que analisar antecipadamente as oportunidades, variedades, produtos que tragam menor custo de produção e maior rentabilidade para o associado. Esta é a missão da cooperativa. E nestes três dias tivemos a oportunidade de fazer esta amostra aos integrados da Copagril”, pontua.

No quesito pesquisa, Primon cita que muitos produtos são analisados no decorrer do ano. “O setor do agronegócio vem se modernizando a cada ano. São muitas modificações que acontecem de um ano para o outro, seja em variedades, tipos de defensivos, produtos veterinários,

É UM SHOW DO AGRONEGÓCIO



Meurer/Video3



João Livi/OPE

equipamentos e outros. Por exemplo, no setor de defensivos, cada vez mais produtos estão chegando ao mercado com mais eficiência e menor agressão ao meio ambiente. E na produção de grãos, é notória a diferença que a tecnologia tem feito em favor do homem do campo”, assegura.

Para que as empresas parceiras possam apresentar seus produtos no Dia de Campo, a Copagril exige que as mesmas façam baterias de testes na estação experimental da cooperativa. “Todas as empresas parceiras de sementes e defensivos utilizam nosso campo experimental e no Dia de Campo conseguem mostrar in loco o resultado dos seus experimentos”, menciona.

Os produtos testados e aprovados podem ser colocados à disposição dos associados, através das lojas ou dos departamentos próprios da Copagril. “Nós somos os responsáveis por aquilo que é oferecido aos associados”, expõe.

Segurança na indicação dos produtos

Primon faz questão de frisar sobre a segurança dos produtos indicados aos associados. “Tenho convicção quanto à segurança dos produtos oferecidos, que são de qualidade e eficiência,

Precisamos testar os produtos com o nosso clima e ver os resultados que proporcionam. E no Dia de Campo temos exatamente a oportunidade de mostrar, através das empresas parceiras, os resultados mais convenientes para os nossos associados

com o objetivo de sempre proporcionar o melhor custo-benefício para o associado. Dos nossos parceiros, as empresas fornecedoras, muitas estão conosco há muitos anos. Fornecemos produtos que temos a certeza de que as empresas parceiras vão dar o suporte necessário, seja à Copagril, seja aos associados. Temos assistência técnica das empresas dentro da Copagril e a garantia da eficiência e qualidade dos insumos, proporcionando qualidade e resultados para os produtores”, evidencia.

Ele diz que a Copagril pode garantir o que fornece aos associados, graças às parcerias sólidas. “As parcerias dão garantia, e segurança que precisamos para proporcionar ao produtor maior assertividade em sua propriedade”, enaltece.

“É claro que as empresas parceiras detêm a tecnologia dos produtos oferecidos pela Copagril. Precisamos nos manter fortes no mercado. E com ajuda de bons parceiros, mercado, pois juntos temos a força e a capacidade necessária para isso”.

Os parceiros trazem as novidades, as tecnologias e novas oportunidades, mostram isso

para nossas equipes e nós levamos até nossos associados, relata.

Como destaque de mais este Dia de Campo, Primon aponta a oportunidade de conseguir apresentar produtos testados durante o ano e que se destacaram nas mais diversas variedades, seja plantio, colheita, entre outros. “Também é preciso destacar as áreas de suinocultura, piscicultura, avicultura e bovinocultura, que trouxeram muitas novidades em favor dos nossos associados”, lembra.

A busca por melhores soluções

Conforme o superintendente agropecuário, a Copagril está comprometida em buscar as melhores soluções de produções para os associados, apresentando-as nos três dias do Show do Agronegócio. “Estamos indo atrás, as empresas estão ajudando, trazendo e adequando o que é necessário. Só não podemos resolver os problemas das intempéries, mas, ainda assim, conseguimos prevenir o associado para que ele tome as melhores decisões e caso haja algum impacto negativo, que seja o menor possível”, ressalta.

Neste sentido, ele informa que a Copagril tem buscado as melhores soluções, através dos seus setores de assistência técnica, agrônômica e veterinária, procurando escolher sempre os melhores fertilizantes, as melhores sementes, os melhores defensivos e os melhores equipamentos e maquinários. “Também damos o suporte para que o associado tenha o seguro agrícola para que, em caso de alguma insegurança de produção, tenha como minimizar os impactos causados pelas intempéries”, finaliza.

Momentos no Dia de Campo Copagril

Fotos: João Livi/OPÉ











CRESOL

para quem
nunca para

O **ciclo rural** não para e em **todas as fases** e estações conta **com a Cresol.**



CRESOL